

财富思维觉醒 · 白手起家 (2021版)

献词

献那些只能靠自己“白手起家”的朋友

以及所有不屈服于命运的人

贫穷的真相不是缺钱，而是缺乏富人思维

你我财富思维一旦觉醒

赚钱就像呼吸一样自然而简单

本书将为你示范一个不靠运气、靠“心力”的创富方法论

愿此书为你带来“富而喜悦”的生活

圆满人生 > 从创富开始

自序

这本书，是我会用余生持续打磨升级的书。（计划每年更新一版）

这本书，本来计划是等我的孩子成年后再写出来、作为送给他们的礼物。

因为我认为——实现财务自由是成年人的第一要务。

用3-7年时间磨练才能、研习相关知识方法，尽早解决好生存问题、获得身心自由。之后的人生，将无需受金钱所困，我们就可以只做自己喜欢、自己热爱的事情，从而早早的过上自己想要的人生。

所以我就想着把自己的创富心法、以及能够让财富不断增长的技法教给他们，这也是我认为作为一个父亲来说——我能够给到他们最重要、也是最有价值的东西。

然而，计划总是赶不上变化。

2021年9月，我微调了自己未来的事业方向——通过传授“财色同修”来助人渡己。

基于多年从事“两性咨询”工作的我来说，深刻的感受到“性能力与创富力”，对一个家庭的稳定、幸福、兴旺来说，不仅起着决定性的作用，而且是缺一不可。（试想下，一个家庭中的夫妻两人既没什么钱、又性不和谐，最容易发生什么事情？答案一定不是我们想要的，对吧？！）

再反观我的过往人生经历，我发现自己一直都在不知不觉的在为这件事学习着、实践着、积累着，终于现在达到了一个还算满意的状态。

意识到这一点后，为了更好的发挥出自己的社会价值，也为了让自己能够得到更好的成长，我需要继续“在事中觉、在觉中悟”。

所以我决定暂时放弃理想中“闲云野鹤”的生活，而去努力实现更高的人生追求。

因此，有了这本只有区区4万多字的内容出现。

一路走来，我现在特别崇尚“真传一张纸”的教学方式。

用上几个小时的时间，把做一件事的底层逻辑、以及“最少必要知识”讲清楚。剩下的就是“学生”的事了，要做的也很简单、直接按照教的那样去想、去做就好了。

接下来我能做的，不过是做好“教练和陪练”的角色就可以了。

在他努力进取的时候鼓励一下，在他懈怠的时候鞭策一下，在遇到问题的时候辅导他一下、在必要的节点推他一把，就够了。

在今后的日子里，我会尽心尽力的为这本书的读者朋友创办一个互帮互助的、充满正能量的学习交流社群。

在这里的我，除了做好教练工作，同时我也会和你们一起不断学习精进自己各方面的能力。让我们都能从焦躁、迷茫、缺乏心力的状态中突围，一起成为高价值、高能量、被人需要、被人喜欢被人爱的那个人。

帮助一万个家庭通过研习“财色同修”、进而过上“富而喜悦”的状态，是我发下的一个宏愿。

如果可以的话，请你现在也发自内心的祝我早日实现吧~

祝我们好运！

一朋

2021年12月 于郑州

阅读建议

我们每个人的生命，都是由“百十年”的时间所构成，时间等于是我们的“命”，对吗？

命是否宝贵，就看你我是否珍惜时间，对吗？

惜命，直白点说就是“重视当下、做好当下、每天都要活的有价值、不让自己虚度时光”，对吗？

所以，如果你决定花时间看这本书：

1. 请先翻到书尾部分，看一下那些认真阅读/研习的人都有怎样的收获、以及本书对他们的影响，确认下是否值得你把生命时间投资到这本书上。（我实在不想、也不敢浪费别人的时间生命）
2. 如果你认为值得阅读，那么请答应我：

你也要为自己的生命负责——不要只是随便看看、或是“虎头蛇尾”的看个两三章就完事了。

随便看看的意思是说：

不要用扫读、略读、跳读的方式快速浏览。毕竟这不是一本小说，更不是用来消磨时间的。所以，这本书并不适合快读阅读！

我强烈建议你，阅读之前、或做作业时，请先让自己的身心进入最好的状态。比如说：

- 待在一个不会被人打扰的空间（包括主动关掉手机）；
- 有持续几个小时的时间可以用来细细品读；
- 泡上一壶清茶、或咖啡、或其他喜爱的饮品；
- 播放上一段能让自己的心安静下来的音乐（推荐“班得瑞”系列）；
- 以舒适的姿势静静的坐着、闭上眼睛、放慢呼吸节奏、注意力放在感受呼吸上，持续5分钟。

经过上述流程，确定当下的自己——是安静的、舒适的、喜悦的状态后，再开始“只字不差”的、慢慢的“指读”。

并且要在阅读的过程中，不断的对照自己的观念和经历展开思考。

只有这样，你的阅读质量才能最大化，你才能把好的财富思维变成自己的、并为随后开创自己的财富人生做好充分准备。

如此这般，你的时间才花的值！

如果你尚未实现财富自由，那么这本书将值得你用心反复看10遍以上。

我坚信，如果你认真对待此书，那么你的余生——将会因遇到此书而变的更加富有和自由。

这是一次真正改变命运的机会，愿你重视起来，学有所获！

阅读提示

- 本书是一个普通的不能再普通的人、7年时间白手起家的经验之作。虽说书中分享的创富方法比较适合普通大众，但并不是“正确且唯一”的获取财富之道，所以只能仅供参考！
- 作者一朋不是大V、不是老师、更不是专家作者，我只是一个成功实现财富自由的“过来人”。之所以写书的初衷，只是因为有着强烈想要传播正知正念、惠及众人的心，并且自认为过往所积累的人生经验可以真真切切的帮助到他人。
- 这本书最核心的价值在于——通过写“财富作业”的学习思考方式，启迪你参悟富人思维，并对应找出自己错误的财富观、金钱观，进而真正的意识到自己那些偏差错乱的思维认知和做事习惯。一切的改变都是从觉察看见开始的，财富状态也是如此！
- 我会运用书里的财富思维和方法，公开做一次从0到1的创业示范。让读者朋友们有机会亲眼见证一个人如果能够坚定的运用富人思维、与金钱能量同频共振之后，财富（不仅仅是钱）将会像溪流一样源源不断的流过来。
- 财富其实就在我们每个人的身边，只是缺乏财富思维的加持看不见罢了。当你拥有了财富思维之后，会惊奇的发现——原来财富就在自己身边。
- 书里的内容，“看”不是目的、引发思考和落地去做——才会起效！如果你要改变不好的财务现状，那必须要参与进来、真实的面对自己、用心学习思考、并立即做出行动。
- 所谓“大道至简”，一年看100本书但却不能落地做事的人，一定没有那个能把一本书反复琢磨若干遍、并且还能用出来的人厉害。这本书的核心理念就是——尽量简练的分享能够“经受得起时间考验”的创富之道。
- 如果你是在校大学生、或刚刚大学毕业，请你一定一定一定要用心研习书里的内容，让自己从一开始就像富人那样去想、去做。更要趁自己还未“娶妻生子”，把自己宝贵的时间用在创造财富上。因为只有被财富能量的加持，才能拥有更多选择的机会。切记！
- 本书部分内容可能会让你感到“扎心”，但没办法，为了让你的财富思维觉醒、我必须说真相、讲实话。（请原谅我的逆耳忠言，因为我并无半分伤人之意。）
- 观念和态度，决定了我们人生的高度。所以，请一定不要应付自己。为你人生负责的，只有你自己！

作业说明

这本《财富思维觉醒》之书的核心价值在于对思维的启发，锻炼我们对金钱、对财富、对事业、对人生的深入思考能力。

一个有“创富力”的人，前提一定是个「善于独立且深入思考」的人。

而我们很多人经过长达十几年的“灌鸭式”教育，已经习惯了干啥都要找标准答案、习惯了专家权威说的话就是真理、习惯了人云亦云、习惯了“等靠要”的穷人模式.....

以前的我也是这样，学习和思考是我最不愿意面对的事。

然而不爱阅读、不爱学习、自然思考能力就得不到锻炼和提高，这又成了创富最大的障碍，因运气而赚到的钱、也在短短的3年时间里给败完了。

痛定思痛、一改从前！

我开始踏上了商业思维的学习和实践，才再一次的获得了机会的青睐、同时也留住了财富。

洛克菲勒是美国历史上最富有的人，他曾经说过：

“把我身无分文丢进沙漠，只要驼队经过，我就能重建商业帝国！”

这就是一个具备财富思维的人所具备的自信和霸气，因为他知道获取金钱、获得财富的终极奥秘是什么。

真正的富人和穷人最大的区别——并不是拥有金钱的多少，而是思维认知的不同。

所以，我希望通过文字分享自己对财富的思考。以及通过布置“财富作业”的方式，能够再次唤醒与提升我们独立思考、深入分析问题的能力，并在做事的过程中不断积累自己的财富和智慧。

如果现在的你、非常非常非常渴望拥有财富，并且愿意“暂且”相信我所说的话是真的。

那么，你就用心完成每节课、我所布置的“财富思维提升”作业题。

只有你认真研读了、用心思考了、选对做事的方向了、又努力付出行动了——你想不富有，都难！

我相信，当你学完整本书内容、并完成所有作业后，你会发自内心的认可我所说的一切。

因为——这都是真的！

而且——这还是免费的！

那你——还担心还怕个啥呢？打气十二分精神，干就对了！

课前作业

做作业前，需要先静心5~10分钟，给自己至少一个小时不被外界干扰的时间。专注在对于自己、对于未来、对于财富的思考。

- 1) 你为什么想要实现财务自由？分别想要实现或满足哪些想法？请把你想到的全部罗列出来。
- 2) 你需要多少钱才能达到财务自由状态？请算出具体金额、并说出为什么是这个金额。
- 3) 你目前从事的工作是什么？为实现财务自由的目标，你都做了哪些事情？你每天花在【为实现财务自由】这一目标上的时间有多少？以你当前的年度总收入和净收入，分别推导出需要几年的积累可以达到你财务自由的金额？
- 4) 你认为影响你实现财务自由的障碍有哪些？
- 5) 请思考一下你认为实现财务自由的核心关键有哪些？
- 6) 假设你现在中了5000万彩票，你会怎么花这笔钱？如果你想买的都买了、但钱还剩很多，接下来你有什么打算，能列出一个具体怎么使用这次钱的方案么？请根据你现在的想法如实描述。



(扫码提交课前作业 & 翻阅同学作业)

特别提示

- 作业不是给别人看的、所以你完全不需要在意别人怎么看。

- 做作业不是为了评分、不需要说一些总结性的、不能指导落地行动的漂亮话，更没必要应付谁而浪费时间。
- 做作业是为了更好的“看到、看清”自己当下的意识观念，只要站在真实的说出内心想法就好。

第一章 财务自由篇

财务自由，是我们每个人都为之向往、甚至听了都很让人心动的词。

但问题是：“**为啥我们努力了、也拼搏了、多年过去了，却始终靠近不了这个目标呢**”？

当然，导致无法实现财务自由的原因有很多，而其中 **最不应该成为原因** 的原因竟然是——我们 **完全不知道财务自由究竟是什么**？更可怕的是我们完全不知道实现财务自由具体需要多少钱？

这就好比是：

我们很渴望去旅行，但自己却从来没想过自己为什么要旅行？也不知道究竟想去哪里旅行？更没想过去旅行都需要提前准备些什么、以及需要达到什么条件才能实现这个愿望。

看到这里是不是感觉挺可笑的、甚至有点不可思议。

没错！如果我们对一件事完全【没概念】，那么就不大可能去做这件事、进而就不太会去深入思考怎么去实现这件事，结果自然是——没有结果咯。

没有正知正念、必然没有正行正果。对吗？

为了顺利实现财务自由，我们现在要做的是——**正确且深入的理解财务自由是什么**。然后，我们才能开始做出正确的选择，只为达到财务自由而努力。

否则，我们很容易每天埋头苦干，但却总是有劳无功的结果。

好，我先从财字开始解读。

1.1 【财】字解读

我对财的理解是：

长期来看——能够持续产生价值（被人需要）的生产资料，并且具备【保值、增值、快速变现、甚至时间越长越值钱】的性质，才称得上真正的财产或资产。

注解：

长期：是否符合长期需求（百年以上时间跨度）；

产生价值：农场生产粮食、酒厂产酒、房租出租、医生通过医术治病；

被人需要：以前、现在、未来依然需要（刚需最好）。如住房、喝酒、学艺、梦想、成名；

保值：不会随着时代变化而大幅度贬值、甚至变得一文不值；

增值：随着生产销售增加产品或服务而换取更多钱币、或商业市场变化而涨价；

快速变现：可在1~3天内兑换成市场货币（现代的纸币、古代的金银币）；

时间越长越值钱：核心是时间价值造成的稀缺性、不可复制性。随着口碑、经验的积累而不断升值的老师、手艺人、医生。存放百年以上的老酒。

财产包括有形的和无形的两种。

我们看一下“财”这个字，左边是一个【贝】字。

贝壳是中国历史上出现最早的货币，也是最原始的等价交换物。「贝」代表的是有形的、我们能看得见摸得着的、并且长期来看它是具备价值交换属性的“东西”。

不管是金银珠宝，还是房屋土地，只要长期来看它是“值钱”的、是可以流动变现的、是可以持续为我们产生收益的，那么我们就可以把它当做财产。

相反，如果不符合这个要求，那么就要注意你认为是的财产的“含金量”有多少了。

比如说，我们大多数人会认为住的房子是一笔不小的资产。

但就目前的环境来说，虽然房子看上去是值钱的、毕竟市值多少万呢，但真相是——你住的房子其实是在不断亏钱的。

一是，由于房子的流动性差、租赁比低、交易变现困难，再加上人还要每天住在里面不能卖掉。

二是，如果你是贷款买的房，每个月还要持续不断的“贴钱进去”还房贷、给银行交利息。

那你说，自己住的这个房子能把它当做一项财产吗？！叫它吞钱兽还差不多吧~

其实我们贷款所买的房子，真相不过是**银行的资产**而已。请注意看哦——**是人家银行的资产，不是你的资产！**

(如果你不信，可以几个月不交房贷试试，看你的房子会不会被银行收走~)

人家银行把“资本”（也就是房贷总额）借给你，让你换成住的钢筋水泥房子，然后在长达几十年的时间里，持续不断的从你这赚取利息（房贷的一部分）。

然而，这也是“房奴们”实现财务自由最大的阻碍，自己未来二三十年的劳动价值都被提前透支榨干了，还想啥财务自由呢，早点洗洗睡吧~

当然了，如果你把本来要全款买房的钱用于其他投资，投资回报率远大于房贷利息，那这没问题。

在这里值得注意的是：

有形财产的“含金量”，是会随着时代的变化而发生改变的。

比如说，现在有的古董字画价值千万，但回到战争时期很可能一文不值。

再比如说，现在大城市里随便一套小房子就价值百万，10年、20年后，很可能出现一种情况是，别说卖了、就是租出去都困难。为啥？查查最近几年的新出生人数吧，当几年后人人都有房子住、并且不止一套的时候，你卖给谁呢？

另外还有，千万不要认为你银行卡里存的现金等于是你的财产，这两者可不能画等号的。

钱 ≠ 财产

一定要在死之前都记住这个~

如果你不能想方设法的让钱生钱、并且生钱的速度要大于贬值（通货膨胀）速度的话，你的钱就会不断的缩水。

比如说，过去十年我国的通货膨胀率为6.5%，如果持续下去的话，现在你存个100万的现金到银行里，30年后就会只剩下13.3万的购买力。

计算公式： $1000000 \times (1 - 6.5\%)^{30} = 133,152$

更扎心的是，30年后的13万，能干点啥呢？在物价持续上涨的情况下，够花几个月呢？

所以说，一定一定一定要尽早建立财富思维，让你手里的钱尽早的像滚雪球一样滚起来，否则你就是在把你来之不易的钱一张一张的撕掉。

如果你能通过学习投资，每年都能稳定获利15%，那么现在的100万，将会在30年后变成6621万。

计算公式： $1000000 \times (1+15\%)^{30} = 66,211,772$

如果我们把初始本金从100万增加到300万，30年后会变成多少呢？

答案是：约等于2亿。

所以说，投资的法宝就8个字——持续投入、复利增长。

而我个人的经验是，我们每个人只要有好的财富观，然后按照我们后面讲的方法去做，谁都可以在7-10年中间成功挣到300万，完成财务自由的资本积累，再通过股权投资的方式增加被动收入，从而实现真正的财富自由梦。

好，解读完了“财”字左边【贝】，我们接着解读右边【才】。

才，代表的是无形的、我们看不见也摸不着的，但却对大众有用的才能。

比如说：教人知识和技能的老师、治病的医生（特别是心理医生）、还有照顾孩子的保姆、照顾老人的护工……从长期来看这些职业所具备的无形的才能，都是被人需要的服务、也都是“值钱”的、可以顺利变现的，那么我们就可以把它当做财产或资产。

相反，如果你具备的某种“才能”很容易被时代淘汰（比如说古代的代写书信先生、电脑刚兴起时的打字员、未来智能时代的出租车司机），那么就不符合我们对财产的定义和要求，那么你就要注意你认为是的财产的“生命力”有多长了。

在这里，我对你最真诚的建议是：

一定要对【财】有个正确且深刻的理解，这样我们才能做出深思熟虑的选择、而走到正确的实现财务自由的直路上。

说完了【财】，我们再解读【务】。

1.2 【务】字解读

简单来说就是任务嘛，我希望看到这里的你、能现在建立这样一个观念。

赚钱——尽早实现财务自由，是我们成年人的第一要务。

一定要把赚钱放在生活中的第一位，没得商量、没的选择、更没的逃避！

先拿3-7年时间，把自己80%以上的精力用在【贝+才】的积累上。特别是在我们一穷二白的时候，更应该把精力放在【才能】的积累上。

之所以这么说。

是因为在我们要钱没钱、要才能没才能的情况下，我们拥有最多的就是时间。

这时候【时间+激情】就是我们拥有最多、也是最宝贵的、甚至是拿金子都不换的的资源（*请用心品味这句话*）。

当务之急就是要：

用当下这唯一值钱的资源，去转换为能让自己变得值钱的某种才能上。

然后花时间花精力持续专注在才能的学习和实践上，让自己逐渐拥有过人的、乃至于专家级别的才能——让自己变得对人越来越有用。

为啥我一直强调要拥有对大众有用的才能呢？

这是因为我们对人越有用、对越多的人有用、有大用，我们才能越值钱嘛。

只有这样！

我们才能尽早的完成财富自由的任务，进而拥有了自由选择生活状态的权利，也因此才能彻底摆脱金钱的限制，从此以后都不用再为了钱而出卖自己的宝贵的时间。

说的严肃一点，时间是什么啊？是我们的命啊，对吗？没有过人的才能，就必然要把几年、十几年、甚至大半辈子的生命时间卖给别人，以此换取些微薄的薪水过日子，对吗？！

这句话是有点扎心，但我希望能把你扎醒，早点醒悟过来而不再“混日子”浪费生命。

不是为了实现自己的人生理想、不是做着自己喜欢的事，就是混日子。

所以，现在我们都必须深刻的认识到：

时间生命是我们每个人都生而具有、但却又不可再生的宝贵财产。

没钱的时候，我们可以拿一部分时间与人交换、这是为了解决我们的生存问题、是不得已而为之。可一旦钱够用了、没有了基本生存问题之后，就真的不应该再拿命去换钱

了。

否则，要么是傻、要么是蠢，反正不是一个精明人~

好，接下来就剩下【自由】这两个字的解读了。

1.3 【自由】解读

很多人会认为一旦自己完成或是跨越了财务积累，人自然就得到了自由。

其实，事实并不全是这样。

有钱的人不一定是自由的，甚至是越有钱越不自由，人越焦虑、甚至越空虚。

比如说：

生意越做越大、随之而来的事情也越来越多、要投入到工作上的时间也越来越多，这种状态下哪有自由可言，虽然钱挣是越来越多了，但人却越来越不自由了。

而他，也俨然不知自己已经成了一只拉着金磨盘的驴。

再比如说：

有些人可能挣的钱这辈子都衣食无忧了，但一想到将来，孩子要上大学、要结婚、要买房买车、可能还要花钱给他跑工作等等等等。再加上自己还要留下足够的养老钱、万一一场大病咋办？然而这种对未来不确定的焦虑和恐慌，会让一个人瞬间对生活失去安全感。

那咋办？只能继续拖着身心疲惫的身躯埋头苦干了。

这种情况其实在我们身边比比皆是，大家试着想一下，自己是不是也有类似的担心焦虑？（反正34岁之前的我就是这样的状态）

由此可见，只是有钱，并不一定就能获得自由。

好，基于以上讲解，真正的自由应该是：

同时包含“**内在心灵上的宁静与淡然、外在身体上的自由与自在**”两方面。

这也就是我们常说的身心自由，缺一不可！

否则，我们心里始终会有个叫【贪婪】的东西，时不时跳出来拿皮鞭抽我们。

让我们不敢停下来，感觉自己哪方面都做的不够好、积累的不够多，让我们总是对未来没有安全感，让我们的脑子里充满了焦虑和恐慌。

所以，如果我们想要达到真正的自由、彻底的解脱，核心关键就一点——修心，修我们的贪婪之心。

佛家说：“人有贪嗔痴慢疑五种习性，也是我们人类一切痛苦和烦恼的根源。”

而贪心，也是我们获得自由的最大障碍。

如果我们不重视修心，没有一颗知足的心，那么我们有再多的财产也不会自由的。

然而，老祖宗其实早就警告过我们了——欲壑难填。

所以，要想财务自由、并且富足一生，必须要从学会【容易满足、不再贪婪】开始。

（具体怎么修出富足之心，我们将在后续的成长营里一起研讨共修。）

解析完了【财+务+自由】这4个字的本意，现在我们再来看一下财务自由的标准。

1.4 财务自由真标准

当一个人再也不用为了满足【生活必需】，而把自己最宝贵的时间拿去卖给别人换钱了，这时ta自然就达到财务自由的状态。

从此以后，我们就可以把自己全部的时间，只用来做自己喜欢做的事。哪怕是选择继续工作也只是为了让自己的生活更充实、更快乐、更有价值感，也因此更有动力。

说真的，【满足生活必需】这个标准还是很容易实现的。

我会在《自由篇》为大家详细的剖析一下，为什么说满足生活必需这个标准很容易实现。

现在，你只要：

静下心来，务实一点，拿几年时间专注在学习掌握有长远价值的才能上（**积累属于自己真正的财产**），那么这项财产必然可以变成产品或服务，为你带来足够满足生活必需的钱。

请相信我，我就是这么一步一个脚印的实现财富自由的，而且很多人都是这样走过来的。

并且，我现在正在再一次的示范给你看呢。

现在，请让你的信心和力量一并迸发出来吧，因为你已经走在了实现财富自由的路上，只是你一时还没反应过来罢了。

接下来你要做的是，坚定的顺着我的观念去思考、按我的方法去实践，我相信你用不了几年时间，也一定可以打造出自己的赚钱机器——让财务自由这个梦想自然的发生。

当我们做到了知足常乐、达到了真正的财务自由的状态，这时我们才能进而达到财富自由、富而喜悦的生活模式。

但，这并没完。

因为财富自由只是我们幸福人生中的一个里程碑、一个新的起点而已。

更有挑战性、也更好的游戏还在后面呢~

1.5 财务自由之后

在之后的家族财富积累、财富管理、家族传承、人生圆满，都是我们接着要面对的一个个的课题。

但，我有信心陪伴你一起学习成长。

我也相信、如果你能保持耐心的学习到最后，你也也会充满信心的。

毕竟有那么多的古圣先贤给我们留下了宝贵的经验和方法，真的没啥可担心的，我们就把这一个个的人生课题、当成闯关游戏一样的享乐其中就好。

在这节课的最后，我想给你提一个小小的要求。

希望你能把这节内容一字一句的反复的多看几遍，并且用心完成「财富思维提升训练营」布置的作业。

只有这样做，你才能对【财富自由】这个概念理解到足够清晰、足够深刻的地步。它才会变成你的财富思维，才会让你 **今后只做对财富积累有帮助的事情**，从而更快的实现财富自由的目标。

愿你能够从今天开始，有意识的把自己打造成一个有“真正财产”的人。

课后作业

温馨提示：

如果课后作业中的某些问题，你暂时实在不知道该怎么回答，可以暂时保留。等学完所有章节、必要时建议反复看几遍之后，再尝试补上未完成的作业。

遇到不理解的问题，也欢迎联系作者一朋进行一对一咨询。

1. 请严格按照本章对财产的定义分析，为以下符合财产的选项打分。（符合一项打1分、不确定为空）

	符合长期	持续产生价值	被人需要	保值	增值	快速变现	越久越值钱	总分	刚需
纸币									
金银									
珠宝									
古玩									
字画									
汽车									
奢侈品									
房子									
白酒厂									
农场									
优质公司股票									
时间									
健康									
知识									
技艺									
影响力									
梦想									

评分完后，请分别说出：

- 你认为某些选项“不属于财产”的理由是啥？
- 你认为某些选项“可以做为财产”的理由是啥？

- 用心体会总分为6分和7分的选项，对你现在的重要性和长远意义是什么？
2. 你目前都拥有哪些**真正的财产**、其中哪一项是最多的？你的【贝产和才产】是平衡的、还是失衡的状态？接下来你会去怎么调整？
 3. 钱是真正的财产吗？如果不是，那**符合哪个条件后**才能成为真正的财产呢？这个条件是今后你要放在首位去学习掌握的！
 4. 请反思一下你自己**每天在做的事**，是在创造或积累财产吗？符合能持续百年以后依然值钱的财产吗？如果不是，你现在必须做出的改变是什么？
 5. 盘点一下自己有哪些资源属于**真正能为你持续产出**的【贝】产和【才】产？如果你拥有的一些资源、竟然不能为你持续产出最大化，你必须做出哪些调整？
 6. 请找出几百年前就存在的职业、并且未来几十年不会消失、并且大概率来看会越来越值钱，甚至于**可以作为家业传承给子女的职业**有哪些？（变量越少、越好预测）
 7. 学过本章内容后，你应该（甚至是必须）把自己**至少80%的精力用在什么地方**——开始让自己变得越来越值钱？

想想看，**对整个人生来说**，什么‘人事物’对你来说，才是更重要的？进而，你又发现什么‘人事物’反而是不重要的？

为了更好的活着，我们需要**断舍离**。为了更好、更早的创富，我们也必须断舍离。

8. 你现在对达到财务自由**最少需要多少金额**，跟课前作业相比有变化吗？导致发生变化的原因是什么？
9. 你对自己实现财务自由——目前**最大的困惑、阻碍**是什么？请详细描述。
10. 现在的你觉察到了什么？自己的财富思想有了哪些变化吗？
11. 你现在还有哪些疑惑不解的地方？或是对本章内容有不认同的地方？可写出来反馈给果然哥一朋~



(扫码提交本章作业 & 翻阅同学作业)

第二章 富人篇

注：本节课说的富人，指的是通过自己的努力而成功创富的人，是我们实际学习效仿的榜样。靠运气、靠继承的“暴发户”因不具备可重复性，不属于本课讨论范围。

本章将为你揭开——如何成为一个富人的终极奥秘。

在这个世界上，为啥差不多的外在条件，有些人就是穷？而有些人就是富？有些人做啥都能做好？而有些人就是做啥啥不行？

固然，眼光、运气、能力等等，都是不可或缺的成功因素。

但最为至关重要的并不是这些，而是我们的“心”。

2.1 心念&心力

决定着我们每个人命运走向的，就是我们的“心念”。

心念——内心感受“最为强烈”的那些念头，心念会激发“心力”。

心力——是一种驱动着我们宁可不吃不喝不睡觉，也必须要做“某些事”的那股子劲，甚至有些人不顾生命危险还要去做的那种强大驱动力。

心念越强、心力越强，越能坚定不移的去做、也就越容易做成事。而那种做啥啥不行、做啥都容易半途而废的人，就是严重缺乏心念和心力的表现。

推荐你看一部电视剧《大染坊》，去用心感受一下“陈六子”从小就流露出的那种“强者的心念”、以及因此产生的那种驱动着他在事业上不断前进的心力。

2.2 相由心生

佛家说“相由心生”。

我对这个概念的理解是：**相——指的是我们在生活中各个方面所呈现出来的状态。**

比如说：

- 穷人的状态、富人的状态；（状态 = 相）

- 牛人的状态、屌丝的状态；
- 家庭幸福快乐的状态、家庭破裂痛苦的状态；
- 身体健康的状态、身体病态的状态；
- 轻松自在的状态、焦虑恐慌的状态。

等等等等.....

而这一个个的“相”——**都是由我们的“心”逐渐演变而成的。**

如果我们拥有一颗富人的心，就能在现实中创造财富、驾驭财富，自然就会显现为富人相。

如果我们是一颗穷人的心，哪怕我们再努力、再拼命工作，也注定是个穷人。

看一项经济研究数据吧：

美国国家经济研究局：近20年来，欧美大多数头奖得主在中奖后、不到5年的时间里，常因挥霍无度等原因变得穷困潦倒。其中美国彩票中奖者的破产率每年高达75%、12个中奖者就有9名破产。

这些人，从一夜暴富到迅速破产（财富归零甚至为负）的根源，正是因为他们拥有的是一颗穷人的心，回归穷人相也是必然的。

那么“心”究竟是什么呢？

正是我们经常说的“真心”，也就是真实的自己、真实的想法。

比如说：

你想要一大笔钱，这不是你的真心，“**要钱做什么**”才是你的真心、才是你最真实的想法。

真心可以创造真实的存在，包括创造我们现实生活中的“富相、穷相、喜悦相、悲苦相”等一切。

真心不分好坏，它都会如你所愿、为你带来想要的一切！

假如你想要钱的“心”，是为了满足你——尽情尽兴享受吃、喝、玩、乐的欲望，那么这就是一种消费者的心，消费者的心属于穷人之心。

那么这种心念所产生强大的心力，会为你吸引来一个又一个让需要钱、需要很多钱的事件，以此满足你想要钱的愿望。

上述部分内容不太好理解，但确属事实。你需要逐字逐句的琢磨上十遍、才能有所领悟。

这部分内容需要逐字逐句的读十遍、然后再结合自己的情况进行深刻的反思，你才可能做到真正的理解。

请相信我，理解并吃透这个信念很重要！

如果你不信以上我说的话，那么你可以反思一下问问自己：

“为什么自己那么的想要钱的心念是那么的强烈、却始终显现出来的是一个缺钱的相呢？”

这个问题有点扎心，但也是为了更好的让你醒悟过来、认清事实真相才这么问。

好，现在我们就贴着财富来讲，分别看一下富人的心里装的是什么、穷人的心里装的又是什么。这样才能让你更进一步的看清自己是什么心，也就知道了自己为什么会显现出穷人相、还是富人相。

卓越者&富人之心

志向清晰、布局长远、创造机会、只靠自己、自利利他

热爱创造、追求成功卓越、珍惜时间、严以律己

以书为友、与学为伴，日益精进不断提升

无视节假日、主动工作并充满激情、贡献价值、承担责任、不怕困难、无惧失败、勇于尝试/面对问题、脚踏实地逐一实现、不可被替代

享受赚钱的快乐、关注内在、追求简朴的生活、知道自己要什么、遵守日积月累复利增长、重（**贝才**）更重（**贝才**）

平庸者&穷人之心

胸无大志、只看眼下、等待援助、依靠他人、自私自利

贪图舒适、追求吃喝玩乐、接受平庸、挥霍时间、任意放纵

以玩为友、与乐为伴，年复一年原地踏步

期待节假日、被动工作并消极懒散、逃避责任、畏苦畏难、害怕失败、善于把错误和问题合理化、责怪/抱怨他人、躺平混日子得过且过、可轻易淘汰

享受花钱的快乐、关注外在、追求奢华的生活、不知道自己需要什么、盲目攀比、透支消费、幻想快速致富、重（**贝才**）不重（**贝才**）

.....

还有很多富人和穷人不同的特征，这里就不一一举例了。

现在，你可以对照着上边说的“富人和穷人之心的不同特征”，觉察一下自己是富人的心多一点？还是穷人的心多一点？

如果你是穷人的心，那么现在真的要当心了！因为：

贫穷就像传染病，会一代一代传下去。

想想自己是不是已经复制了父母的生活观念、并养成了差不多的消费习惯？

如果我们的父母是穷人的心，那么我们必然也有着一样的穷人心。如果我们不主动做出选择改变，那么穷人之心就会再一次的被我们的孩子复制，就这样一代一代的穷下去。不知道你看过冯小刚拍的1942这部电影没？

张国立在里面演了一个地主，因为天灾加上被“吃大户”变成饥荒难民，其中有个经典的对话是这样的。

地主对长工说：拴柱，到了山西，你还跟我，别看我现在倒了，但是我知道怎么还能挣到钱、怎么从一个穷人变成财主，给我十年，你大爷我还是东家。

拴柱说：好啊东家，我到时候还给你当长工！

你看，这两个人的“心”是不是不一样？

比如说：

财主的心——想的是“我永远是财主，哪怕天灾人祸让我变得一无所有，但只要给我时间、我依然会再次变成财主，因为我有做财主的信心和方法”。

而工人的心——想的是“我永远是xx工人，我现在会做什么？我应该选择去谁家干活才能挣的工钱更多一点、或者是更稳定、更轻松一点”。

我们可以简单推论一下：

如果不出意外的话，是财主家的孩子长大后、继续做财主的概率大呢？还是长工家的孩子长大后、做到阶层逆袭变成财主的概率大呢？

答案不用多说了吧~

一个人有什么样的“心”，自然会呈现出对应的“相”。

心不变、相不变。心变、相也随之改变——这是我们人类千古不变的规律。

2.3 才不配财 必然离开

就拿我自己曾经的一段创业经历，来给大家举个例子吧。

我是2006年秋季毕业参加工作，两年后辞职创业。

那时候正是互联网兴盛时期，可以说只要用心在网络上做点啥都很容易挣到钱。我当时做了一个网站，人气逐渐达到了每天10万人左右的访问量，可以轻松的靠网络广告费挣钱。当时每月的广告收入是我们同学工作收入的10倍以上。

当随着收入的增多，我的心也膨胀了起来。注册公司、租办公室、招聘网站编辑和程序猿，快速组建了一个团队班子热火朝天的干了起来。当时甚至还自不量力的幻想着、等软件开发完善了去融资，商业计划书都整了很厚一沓，结果呢？当然是惨淡收场咯。

记得当时有个同学这样评价我：他是晕晕乎乎就把钱给挣了。

后来回想起来也确实如此！

只是靠着一丁点的网络技术搭建网站、然后靠体力搬运资源到网站上让人下载，剩下的就是收广告费，没有任何商业知识的支撑，靠的完全运气和无脑搬运，当网络红利期过后，自然就容易走向衰败的结果。

然而那几年确实挣了一些钱，但随后又由于我对商业、对投资的无知和无能而全赔进去了。真应了我同学那句话，晕晕乎乎的把钱挣了，又晕晕乎乎的把钱赔完了。

其实跟我有类似经历的人很多，当运气来的抓住了机会、赚了一笔钱，但如果自身不具备财富思维和驾驭金钱的能力，大多数人会出现这样的结果——不管是凭运气赚到多少钱，最后都会凭“实力”赔回去。

我们表面看上去是缺乏商业知识、投资理财知识，其实更深一层的因素是——缺乏富人之心。

因为心念（方向）产生心力、心力驱动我们的思维（做什么不做什么）、思维+心力驱动我们持续的去学习、去做事。

我当时的状态：

是胸无大志的、是贪图舒适的、是不思上进的、是可以轻易被别人模仿替代和超越的、是完全没有积累财产意识的、更是没有认真思考过自己要什么的。只是随波逐流得过且过。

这不就是一个典型的穷人之心吗？！

哪怕赶上了一次网络创业的机会、快速挣到了一笔钱，但又怎样？金钱还不是来的麻溜、走的顺溜吗~

也是从2010年之后，我认识到了“学习商业知识”和“积累赚钱技能”的必要性，之后还特意找人写了四个大字【日积月累】挂在书房时刻提醒自己。

同时呢，我的财产也开始随着能力的提升而开始滚起了雪球。

更让我感到神奇的是，特别是近几年，我的好运也在不断增多，真的有点体会到了“心想事成”是什么感觉。

这让我更加坚定的认为，这背后的主因是——我的心彻底转变了。

从以前的穷人之心，通过7年时间的不断学习、思考、实践、调整，终于在今年达到了质变——变成了上面描述的富人之心。

这也是我为什么会认为：

只要具备了正确的财富思维、用对方法，实现财务自由的目标、差不多7年时间就够了（具体怎么做我们放在《定位篇》再讲）。

一旦你的“真心”变成富人之心了，每天都在像富人一样去想、去做的时候，你就会产生一种强大的力量、吸引助你实现愿望的事件发生。

“

心力是人类与生俱来的。

这种强大的力量，不仅能给我们带来想要的生活，它更是创造一切的力量之源，关键是看你能否激活。

这也是我现在最大的愿望和渴望：

在未来7年的时间里，我会尽心尽力的通过咱们这本书里讲的内容、让大家看到——心的力量。并因此助力每一个有缘走到这里的人、都能过上富而喜悦的生活。（我已为此发愿~）

现在大家知道了“**相是由心而生**”、也知道了创造财富背后的“心力”，接下来就是你要不要重视起来？要不要变成富人之心的问题了？！

如果你现在和我一样的主动做出选择，通过学习改变拥有了富人的心、进而又会显化为富人的相。

更重要的是！

我们还能把富人的“心法”和做法传给孩子，这样我们是不是又可以实现财富的家族传承呢？

答案是：确定的、必须的。

只要现在的你我，有了强大的心念，那么我们一定是可以做到的。

听到这里，你的心是不是和我一样有点小兴奋？如果这也是你想要的话，那我祝贺你，你已经走在这条路上了，请保持平静的心继续学习。

接下来开始讲如何改我们的“心”、进而改我们的“相”。

2.4 改心即可改相

不知道你发现没有，富人和穷人的心理行为特征，完全是相反的，对吗~

如果我们要变成富人，最重要的是要学会——**逆向思维**。

跟穷人反其道而行，就可以成功变成富人！

具体的做法是：

穷人的心里是怎么想的、身体是怎么做，咱都必须反着来。同时要把自己当成富人一样去想、去做，这样才能让自己拥有一颗富人之心、进而逐渐显现出富人之相。

说真的，在接下来的日子里，你必须要做出选择了！

放弃穷人的心理行为习惯、放弃把穷人之心传给孩子。并积极主动学习富人的心理行为习惯、并把富人之心传给孩子。

剩下的，只不过是按照上面我给出的那些参考，像个富人一样的去想、去做就可以。

一旦你的心念开始转了，接着你就会变的享受起来。

我知道这不仅是我要的、也是你想要的，毕竟作为一个草根阶层的人来说，谁不渴望让自己过上“富有、自由、乃至卓越”的生活呢。

还有个好消息是：

如果你需要的话，那么在你的整个学习和落地创富的过程中、我会尽我所能的支持到你。

为此我还计划设计了一个「富人养成记」的文创产品，可以用来记录自己每天都想了哪些富人该想的事、都做了哪些富人该做的事。同时还可以及时觉察自己当天产生了那些穷人的想法和做法，又及时做出了那些调整让自己回归富人之路。

包括在后面的成长营里，我会继续陪着你一起学习从富人心念、到富人思维、到富人行动、直到实现财富自由的全部过程。

现在的我，已经在这条路上走了一小段，感觉真的很好，期盼你的早日出现。

——

看到这里，现在你能理解“相由心生”的神奇了吗？

其实不管是古代、还是现代、或是未来，这个法则会一直默默的发挥作用、影响着我们每个人的一生。

在这一章，我最想要达到的效果，是希望：

把之前的“穷人之心、平庸者之心”，转换成“富人之心、卓越者之心”。只有先这样做，我们才可能慢慢的变成富人、直到成为一个卓越者。

若没有此“心”，再怎么努力也是白费。

最后再送你一个极其珍贵的心念：

“

我们永远都是有选择的！

而且我们必须主动做出选择——做出跟穷人不一样的选择，包括每天心里是怎么想的、身体是怎么做的，都要跟个富人一样。

当我们开始这样想、这样做的时候。

虽然短时间内“富人相”不会显现、还需要时间，但不可否认的是——我们现在已经有了富人思维，不是吗~

课后作业

1. 回看课前作业，自己是怎么用掉那5000万的？评判一下**之前的自己是什么“心”**？对照自己**当前的生活状态**“心和相”是一致的吗？现在的你，是必须做出改变？还是继续保持躺平不动？
2. 请总结出——学完本章内容后的**收获和启发有哪些**？对你的思想观念产生了哪些明显的影响？
3. 从现在开始，**你会做出哪些生活和工作上的调整**？从而让自己像富人一样的去想、去做。请具体写出来，让自己的富人之心变得清晰明确。
4. 找出你有所了解的一些富人和穷人，根据本章所讲内容、分别**验证**一下他们之所以呈现出的**“相”与“心”的关联是否一致**？如果不一致，可试着思考下这种“不对应”的状态能否持续到下一代？
5. 现在你有**成为富人**有信心？如果有、为什么？如果没有、又是为什么？
6. 你现在还有哪些疑惑不解的地方？或是对本章内容有不认同的地方？可写出来反馈给果然哥一朋~



(扫码提交本章作业 & 翻阅同学作业)

第三章 金钱篇

想要轻松获得金钱，就必须先搞清楚3个问题：

钱究竟是什么？钱是怎么来的？钱应该怎么花——才是更有“利”的？

很多人就是从来没有认真想过这些问题、看不到金钱的真相，所以才会不知不觉的变成了金钱的奴隶。为钱生、为钱死、为钱折腾一辈子，可结果还是两手空空。甚至还有很

多人为了得到金钱而主动丢掉了健康、丢掉了自由、丢掉了亲人朋友、丢掉了性命。

爱钱、想要钱，却不去了解它、不走进它、更不懂它，那么钱离你远远的也是天经地义，对吗？

现在，咱就正儿八经的聊聊钱这个东西，争取让你对它有一个全新的、全面的认识。

3.1 钱是什么？

金钱的本质是一种用来“衡量和交换”价值的货币工具。

这句话里的两个关键词【**衡量价值+交换价值**】就已经为我们道破天机了！

先聊【**衡量价值**】。

你是不是总觉得自己挣钱太少？

说实话，肯定是你自己哪里存在着“与财富背道而驰”的问题，跑不了的。

啥，不接受、不服气？去对照上节课讲的“富人之心、穷人之心”吧，肯定能找到问题出在哪里。

你是不是总认为自己只是缺一个赚大钱的机会？

说实话，那只能说明你目前的能力不大、对别人的价值太小，导致机会根本就瞅不见你、自然不会找到你了。

其实你我现阶段每天能挣到多少钱，市场就已经客观的反应（衡量）出每个人的能力大小、以及对社会的价值贡献多少了。

我们每个人目前的身价，就是“社会大众”对我们值多少钱的一个综合评估结果。

不管值多值少，不管接不接受，现在就只能给我们这么多。

如果谁觉得自己被错估了、给少了，很简单，做出成绩证明自己的能力和价值嘛，这时社会大众会重新进行评估分配的。

如果做不出来就别抱怨了。

因为“社会大众”对他的评估结果是相当自信的，也从来不接受任何反驳！

在这里忍不住提醒一下：

千万别动不动就抱怨社会不公、抱怨自己缺少施展才能的机会、抱怨家境不好，其实——根本没那么回事！**哪怕是真的缺乏机会、也是你自己从来不知道给自己创造罢了**，怪不得别人。

这个时代最不缺的就是机会，缺的只是看见机会的“智慧之眼”、和勇于尝试的魄力。

所以！生活中一定少抱怨、少发牢骚。

这样做不仅是因为——**抱怨的本质其实是自己无能和无奈的表现**。

更是因为人在抱怨的时候，心里是充满了负能量的，这时候真正的高人、牛人是躲还躲不及呢，怎么可能找负能量的人合作呢，对吗？

所以，如果发现自己有抱怨的毛病，必须现在就重视起来、必须戒掉。别再动不动就像个怨妇一样抱怨这抱怨那的，看上去你是在倾诉、其实是在不断的告诉别人自己很无能。

还记得上节课讲的“相由心生”吗？

你有什么样的“心”，就会显现出什么“相”。你的心如果经常是抱怨的，总是认为自己没钱的、认为自己没机会，那么就会吸引来更多类似的事件发生，这就叫——心想事成。

所以想要变得有钱，先改变自己的“心念”的最重要的。（不知道怎么改？再回去多看两遍《富人篇》的内容吧）

反正我现在是越来越感受到：

机会和好运都是可以调用“心念”的力量去创造的。

当我们能够持续的保持正知正念、心力也随之变大变强的时候，自然会吸引相关人事物的出现、来助力我们心想事成。

关于这种“有点玄”的感觉，可能真的需要你亲自实践上一段时间后、才能感受到我说的——原来都是真的。在这里先简单提一下就好，在后边的成长营里面，我会详细分享出自己是怎么强化心念、调用心力的方法。

好，话说回来，我们接着聊【**价值交换**】。

其实上边已经提到了，一个人挣钱少、挣不到大钱的本质原因，就是他对别人没多大价值嘛。

想想看，我们赚的每一分钱是不是都来自于别人的口袋？别人为啥给我们？

说直接点——不就是因为我们有被别人可“利用”之处嘛。

不管我们是通过产品还是服务、能帮助别人解决问题、或是能给别人带来快乐……反正是要有能“满足别人需求”的本事、是对别人有利的，对吗？

再想想看吧，你所知道的那些能够持续富有的人，哪个不是有本事的人、哪个不是被N多人需要的人，对吗？

就算是现在的直播网红，能红起来的、挣钱速度让人听了都觉得流口水的，哪个不是被人喜欢、被人需要的人？能帮人省钱买到物美价廉的好东西，也是一种价值体现，对吗？

发现什么了吗？

对啊，他们都是对别人有用、对N多人有用，所以别人才愿意拿钱支持他们嘛。

再看看自己呢？

除了家人朋友以外，能对多少人有用呢？再进一步来看，自己有什么【才能】是对别人有用的呢？值得别人花钱、甚至花很多钱、花很多次钱来找你解决他们的需求呢？

经过我这么一说，是不是感觉被扎到了？又是不是感觉清醒多了？

对，想要挣钱多：

1. 重要的是——自己得是一个 **对别人有用** 的人，先有价值了才有机会和别人做金钱交换。
2. 更重要的是——自己得是一个 **对很多人（越多越好）有大用（能解决别人的痛苦或带给别人大乐）** 的人。只有达到这样的状态，我们和被人交易的次数才会增多、交易的金额才会增大，**两者相乘就是我们的超额回报**。

死死的记住这两条吧，特别是第二条，能不能挣大钱就靠它呢。

接着我们再进一步，聊聊获取金钱的两种方式。

3.2 钱是怎么来的？

想要顺利获得金钱，就必须“看清楚”钱是怎么来。

先说获得金钱的技法部分，我们靠合理合法获取金钱的方式无非是：一挣、二赚。

“挣”钱的方式：

从【挣】字来看已经一目了然了，左边是手、右边是争。很明显要靠争取、甚至是争抢的方式，并且还要付出时间的代价才能得到金钱。

想想就很辛苦、很不容易，对吗？

我们常说的体力劳动和脑力劳动都属于挣钱的范围。

不管是在工地搬砖的工人、在医院看病的专家，还是管理企业的经理人……本质上来讲，都是在出卖自己的时间兑换金钱。

但话说回来，如果我们很喜欢正在做的事情、也很享受挣钱的过程，那也挺好的，我现在不也是在靠着自己的脑力思考和体力码字来创作财富课嘛。

更何况劳动本质上来讲也没啥高低贵贱之分，只要咱是合理合法挣取的，都值得被尊重。

“赚”钱的方式：

从【赚】字来看，“贝+兼”很明显了，就是把钱合并起来拿它去挣钱。

其实具备富人思维的人，都是很重视通过赚钱的方式为自己创造更多财富的。他们会把钱作为挣钱的工具、也叫资本，投入到社会上那些能够持续创造价值的地方，因此为他们带来更多的金钱回报。

比如说：

投资入股几家看好的创业团队，或是持有一些未来发展前景比较好的龙头企业股票。

像这样，只要把钱交给创业团队、或是上市公司就完事了，不需要花费多少时间参与其中，就可以获得公司盈利的部分利润——这就是富人们喜欢的“用钱赚钱”的方式。

当然了，用钱赚钱的方式还有很多。

其实金融投资——是我们每个追求财富自由的人，迟早都要面对的课题。

之所以这么说：

不仅是因为挣钱加赚钱“两条腿走路”的创富速度更快。

更是因为赚钱的方式可以把我们的时间解放出来、去做更多我们喜欢的事情，这一点尤其重要！

在这里我先提醒三点：

1. 用钱赚钱的方式开始的越早越好，因为金钱永不眠。在投资正确的前提下、它是每天24小时都在为你打工挣钱。
2. 必须投资参与自己熟悉的、有很大把握的事物。
3. 必须把钱分散投资，不能全押宝到一个地方。否则你的投资很容易变成赌博。切记！！

关于更多投资方面的分享，我们放在《传承篇》再聊。

以上讲完了获得金钱的技法，接着再简单聊一下获取金钱的心法。

获取金钱的心法：

金钱除了是一种用来交换价值的货币，同时它还是一种能量体。所以它天生就会和那些拥有“富人之心”具备“财富思维”的人同频共振、相互吸引。

这也是为啥我会先讲富人之心、然后才开始讲钱的原因。

拥有富人之心的人，往往ta本身就是正能量的化身。同时ta又具有为社会创造价值的能力，是一个对人、对很多人有用的人，金钱作为能量的一种，自然会和他产生共振、被他所吸走。

好了，现在给你一个超值钱的建议：

想方设法让自己拥有“富人之心”是第一要事，剩下的只是尽力去做那些能够利益众生、帮助他们“摆脱痛苦获得快乐”的事就可以了。

当我们所思所想、所行所为都是符合财富之道的时候，金钱能量自然会跟我们产生共振，源源不断的被我们吸引而来。

对，就这样做，错不了的！

再额外分享一点关于金钱能量的感悟。

金钱能量是同时具备好的创造力（比如说让人更安定、更自在、更快乐）和不好的破坏力（比如让人迷失了自己的心、成了它的奴隶、因它妻离子散、家破人亡）。

所以，我们一是要认清钱并学会正确的获取方法、二是要学会怎么利用好金钱的能量来为我们服务。

有了钱之后，接下来要琢磨清楚的一个问题就是——钱更应该花在哪？

这个问题将直接决定了，我们的钱是越花越少、还是越花越多。

3.3 钱更应该花在哪？

通常我们获得金钱后的用法就两个：要么消费、要么投资，应该没其他选项了吧。

先说金钱的第一个用法：**消费**

对于大多数人来说，他们只知道钱是用来消费的、是用来享乐的。（躺枪了？）

他们完全不会想到——**越是在钱少的时候、人越要把钱花在自身的学习成长上**，因此这也成了他们贫穷一生的主要原因。

我发现很多人之所以不爱看书、不爱学习的根源，就在于学生时期经受了长达10多年的被迫式的读书、学习、考试所造成的后遗症。

比如说，一看到书就犯困、一听到要学习新东西就产生畏难情绪，潜意识就想要应付、抗拒、和逃避。

所以，如果你是有孩子的人，千万别再傻傻的、粗暴的逼迫孩子看书了，越强迫适得其反。培养阅读兴趣才是最重要的。

怎么培养？自己找书看去~

在这里，不管你的金钱观、消费观是怎样的，我依然忍不住想对你说：

“如果可以的话，去尝试过一段时间简朴的生活吧”。

- 吃的清淡一点、简单一点吧。

没必要天天大鱼大肉、吃香喝辣。这样不仅可以让你减少金钱能量的消耗，关键是可以让你的身体更健康、人显得也有精神和活力。

- 穿的朴实一点、简单一点吧。

没必要追潮流、买大品牌。这样不仅可以让你减少金钱能量的消耗，关键是让你的心回归平静、人也会开始关注内在品质。

- 用的精简一点、珍惜一点吧。

没必要品种齐全、重复备货。这样不仅可以让你减少金钱能量的消耗，关键是可以增大房屋面积、进而让你感到莫名的轻松自在。

说真的，当你习惯了简单朴素的生活后，会惊奇的发现自己并不需要多少钱就能够——很好的活着。我们也会随着盲目消费的减少而省出不少钱、同时也会腾出很多时间可以用来学习提升、积累“贝才”产、去做自己真心喜欢的事情。

这样的生活状态，难道它不香吗？

话说回来，我提倡节约消费的意思——不是说啥也不要买了、不能有任何物质追求了。

我想表达和传递的观念是：

不因攀比、盲从、贪婪之心而消耗金钱，因为这是“**我们用一段生命时间所换来的**”，真的是浪费不得啊。

我们更应该尽可能的把金钱能量，用来兑换那些“能提高我们生活质量的，也就是能让我们生活的更心安、轻松、自在、快乐”的事物上。

用心多琢磨一会吧，这可能对你真的很重要。

我们接着聊金钱的第二个用法：**投资**

刚才提到了：

“**金钱永不眠！在投资正确的前提下，它是每天24小时都在为你打工挣钱的。**”

算算自己的一天时间？

吃喝拉撒睡的时间少不了吧，社交、路上、做家务、陪家人、玩手机等等加在一起的时间也不少了吧，再加上一年还有上百个节假日，说吧——每天你还剩几个小时可以用来工作挣钱呢？

一定少的可怜吧！

所以呢，如果不早一点看到这一点、不早一点学习用钱赚钱的投资能力。你说亏不亏？肯定是亏死了啊！

那么想要学习投资，第一步是先投资自己的大脑认知。

特别是我们这些一穷二白没什么家底的人，必须先把“有限的钱和大把的时间”投资到自己的“才”能积累上。

假设经过3年时间的学习积累：

1. 你掌握了某种过人的才能，而且不会被轻易的替代或淘汰；
2. 你能很好的解决别人的需求，因此变得有价值了、值钱了；
3. 你把这个才能变成了产品或服务，竟然可以同时卖给很多人；
4. 你后续依然在不断的完善产品或服务...

达到这个目标之后呢？

你可以把自己除了生活所需之外结余的钱，用于投资基金或股票类的金融产品，学习用钱赚钱的投资方法，开始“**挣钱 + 赚钱**”两条腿走路的快速创富之路、从此开启躺赚模式。

至于为什么我只建议、作为普通人的我们来说，最稳妥的“以钱生钱”的方式就是投资基金或股票，在第八章会详细讲。

现在你只需要知道：

“**以钱生钱——不仅是赚钱的最高阶，也是富人们最重视的生财之道。**

所以呢！

你不仅必须要尽早学习、更要尽快落地行动起来，因为这将直接影响着财富自由能否顺利实现。

最后再特别提示一下：

本章《金钱篇》要多结合前两章《财务自由篇》和《富人篇》一起学习思考，这3章内容吃透了、才能让你的财富思维觉醒，才能加速前行。

课后作业

1. 为什么**越是穷、急**，就**越是挣不到钱**？你现在能“看到”导致这种现象**背后的因素**有哪些吗？
2. 为什么**穷人爱存钱**到银行？为什么**富人爱从银行借钱**？银行又是靠什么赚钱？

3. **时间、金钱**是你创富的“本钱”，回顾一下你这两个**最重要的本钱都用在哪了**？现在知道为啥自己的金钱总是处于“匮乏或不够富裕”的状态了？你还要继续下去吗？！
4. 要想赚钱，就得先有本钱。你现在拥有或掌握的“贝+才”**哪些可以作为你创富的本钱**？其中最多的本钱又是哪一种？你重视它们了吗？你让它们为你创造效益了吗？你现在有没有意识到自己哪里做错了吗？**你接下来你会怎么做**？
5. 你是一个对别人有用、**对N多人有用**的人吗？

如果是的话，**你对别人有什么用**呢？如果你是自己的潜在客户，你愿意花钱购买自己的服务或产品吗？你愿意持续花钱使用自己的服务或产品吗？

如果不是的话，原因是什么？**你接下来要怎么做**才能变成一个对N多人有用的人？
6. 你现在一天的工作时间值多少钱？你知道自己**应该“做些什么”才能变得更值钱**？
7. 朋友找你借走一万元，但还款时间不定。你又特要面子、不好意思要利息、更不好意思让写借据。那么你会因此**承担的风险**都有哪些？又会因把钱借给别人而损失多少钱？（注：暂定银行理财产品收益率5%、购买股票基金收益率10%）
8. 假设你现在**有足够的金钱**去做你想做的事情，请你根据自己认为的**重要程度**、排列出10个你会用金钱去实现的**人生目标**。
9. 凡事均多面性。金钱如果会带来好处，必然也会带来坏处。
请列出你认为拥有大量的金钱后、有可能给自己的生活带来负面影响的**10种可能性**。以及自己应该怎么**智慧的规避掉**这些负面影响？
10. 如果“金钱之神”表示你**没赚钱的命**，你依然**没钱也要去做**的10件事情是什么？如果有和第8条重复的事情，请说出为啥“不管有钱还是没钱”自己都**必须去做的动机**是什么？
11. 你现在还有哪些疑惑不解的地方？或是对本章内容有不认同的地方？可写出来反馈给果然哥一朋~



（扫码提交本章作业 & 翻阅同学作业）

第四章 定位篇

经过前三章的学习和“烧脑”，相信你的“财富思维”已经开始有些觉醒了，很好。

现在是不是有点迫不及待的想要撸起袖子开干、但又不知道或不确定自己要做些什么呢？

接下来我会启发你怎么找到：

对你来说——有价值、有兴趣、有动力、很可能会创富成功的事情。

而且必须符合了以上几点，我才能激发出你强大的心力，帮你渡过那些遇到困难的日子、帮你避开半途而废这只拦路虎，这对成功来说至关重要。

再重复问你一次：

“假如现在你积累的财产已经够用了，自己想要的也全都得到满足了，同时父母和孩子也都很好不需要你的照顾，这时候你还想做的事情是什么？”

如果前面的“财富作业”你都用心做过了，那么我相信你应该会有至少一件“**不吃不喝不睡觉、甚至没钱挣——但也要做的事情**”，对吗？

4.1 人生事业定位示范

比如说我吧：

“现在我就想把自己之前的成长经历和经验，用来帮助认识我的人、相信我的人，帮助他们也能顺利实现金钱上的富足和夫妻关系上的和谐。

做了多年的「两性亲密关系」工作，让我深深的意识到——金钱和性爱，会直接影响到一个家庭的幸福与稳定，进而又会影响到孩子的一生。

所以我为此发愿，今后工作方面只做一件事，那就是：

财色同修、助人渡己。

在未来的几年里、当时机成熟的时候，我会发起一个小小的慈善基金，用赚到钱去支持更多急需被帮助的家庭。

当我起了这个“愿心”之后，内心有一种强大的力量推动着我把这件事情尽快落地。这才有了现在你所看到的这本书。

这时候再结合《富人篇》讲的“心念与心力”，你的理解和感受是不是更深刻一些了呢？你只要牢牢的记住：

如果我们做的事情——是符合天之道、人之道、财之道的，根本不需要操心能不能做成功。

因为只要我们开始去做了、就已经走在成功的路上，不是吗？

反正我是这么认为的，也是这样走过来的。

把做事的方向选对、然后尽心尽力去做就好了，金钱必然会被价值吸引而来，这是永恒不变的规律。

佛家有一句话是这么说的：**因上努力、果上随缘**。看，多么有智慧的做事心态啊。

以上就是我今后对自己的人生事业定位。

接下来，我就开始一步步引导你怎么找到自己的定位。

4.2 究竟选择做什么？

第一步：先找出你【没钱也会去做】的事情。

比如说，在平时的生活中：

1. 你有哪些兴趣爱好？

会让你很享受其中，并因此会感到很充实、很快乐、很有成就感、满足感、幸福感等等美好感觉。

2. 你有哪些痛苦烦恼？

会让你感到焦虑、心烦、折磨、痛苦、煎熬、害怕、无奈，并因此渴望有人能尽快帮你摆脱困扰。

你可以围绕这两个方向展开思考，然后把想到的事情都列出来，再结合下面这个表格选项打分排序。

比如：

我喜欢养猫、喜欢赚钱、还想学好游泳、同时有多年慢性咽炎的困扰，以及还有一个想让精力维持在最佳状态的需求。

以下表格是我目前的认知评分：

【价值评分表】

	紧急	重要	人的刚需	受众人数多	愿为此花钱	需要持续花钱	需求长期存在	终身价值大
治愈慢性咽炎	1	1			1	1	1	
养猫				1	1	1	1	1
学赚钱	1	1	1	1	1	1	1	1
学游泳					1		1	
提升精力	1	1	1	1	1		1	1

终身价值 = 大概会重复购买次数的多少 x 单次购买的金额大小
乘积越大，终身价值越大，越值得做。

经过这么一分析，再结合前面讲的内容，是不是很容易看出哪个事情是有价值的？是值得投入时间精力当做创富项目去做的？

再降低点要求来说：

只要是有人愿意为此花钱，都是有商业价值的。区别不过是价值大小、值不值得去做的问题。

这里解释一下，为什么要围绕着“兴趣爱好、痛苦烦恼”来找适合自己做的项目。

有两个原因：

一是，快乐和痛苦，是让人产生动力的两大的来源。

只有我们会积极主动去做的事情、或者不得不做的时候，才可能持续下去、才可能做好。

二是，自己就是用户、是全程参与者，可以很好的和他人产生共鸣、让人信服。

找到了“值得付出时间生命去做的事情”后，再接着想。

4.2 值得长久去做？

第二步：想清楚这件事对你、对需求者来说，真的重要吗？

比如说：

- 你能解决哪些实际生活问题？
- 对生活又会产生哪些好的改变？
- 你有没有让人无法拒绝的理由？
- 这件事值得你花一辈子时间去做吗？
- 你能提供的产品或服务会被受众持续很长时间、或很多次的需要吗？
- 你的受众群体的“终身价值”大吗？

如果你想做的事，答案竟然全是“yes”。

那我必须替你开心的说上一句——哇，你真的是太棒了！接着请你一定要尽快的联系我、并亲口告诉我这个好消息，我愿意给到你更多的支持和帮助，真心的~

为了更进一步激发你的商业思维，下面我通过自己的几件事来举例分析一下。

- 比如说，养猫带给我商业启发：

这个毛茸茸的小家伙总是能够带给我那种纯真的快乐、笑容也不知不觉多了起来，因此让我平时紧绷、焦虑的大脑神经，得以放松与平静。

有了它的陪伴，我一个人的时候再也不会出现孤寂感了。

再就是，每当看到它趴在我的身上打着呼噜、或是抓来挠去玩耍的时候，我才真正体会到了别人说的那句“养猫的人心都是柔软的”是一种什么感受。

那么，我从养猫这件事当中，不仅自己变得很快乐，同时又解决了一些困扰我的问题——比如说焦虑、头疼（思虑过多导致）、生活单调。

那么我是不是可以把养猫的种种美好感受带给别人？把养猫的好处、可以解决的问题分享给需要的人？还可以把怎么养猫的日常实用知识汇总分享给需要的人？我是不是会因此结交很多趣味相投的朋友？我是不是可以做一个“喵星人访谈”栏目，邀请他们聊聊养猫带给他们生命的变化？等等等等情感价值。

我相信一定是可以触动到很多人的。

因为现在是一个普遍缺心缺爱、人心冰冷的时代，而这个小家伙就可以温暖疗愈到我们的心。

当我通过几年时间的努力，把这个想法真正落地实现的时候。我变成了养猫达人、我是一个对养猫人有价值的人，也赢得他们支持的时候，我是不是可以顺势创立一个关于猫的“文化品牌”？这时我再推荐一些优质的产品或服务给到他们，难吗？应该很容易，对吧~

有人可能会说，养猫是不务正业。

但确实有人成了“养猫达人”、把养猫做成了事业、变成了产业。

这就是“心”的不同！

拥有“**穷人之心**”的人——关注的眼前、看到的是困难、想到的是危险、做出的是退缩和放弃。这导致他们不仅看不到隐藏在身边的机会、更不懂的提前布局。

而拥有“**富人之心**”的人——往往关注的是未来有没有可能、看到的是机会、想到是怎么才能把事情做成、做出的提前布局做好准备。不仅如此，他们的心里装的全是怎么把快乐带给别人、又怎么才能帮助别人摆脱烦恼和痛苦。

所以，虽然穷人和富人都是人、生活在同一个空间里，但看到的却完全是不一样的世界。

这也是为什么我说：

“**要创富，必须先改心，让自己拥有一颗富人之心。**

- 再比如说，慢性咽炎带给我的商业启发：

我有着多年的慢性咽炎的困扰，症状是“说话多了之后就会出现干呕、说不出话”，严重的时候“会影响到自己和家人的睡眠”，因为嗓子总是有那种“咳不出咽不下”的难受。

如果现在有人站在我面前、敢拍着胸脯对我说：“来来来，我这个药或方法，保证彻底治好你的咽炎，如果治不好分文不收。”

那我绝对不说二话，立刻微信扫一扫加好友转账——求解脱。

对于一个被咽炎折磨了好多年、做梦都想把咽炎治好的人来说，别说花一千、就是花一万两万，也必须麻溜的掏钱！

遗憾的是，那个神医始终没有出现。现在我也只能靠着一种梨膏糖来缓解症状，而这种梨膏糖也成了我的口袋必备。

如果我有心想做这件事，我会花上个几年时间死磕学习实践自治慢性咽炎，先把我自己治好了，同时再提升帮别人治好的“能力”。

那么你说，我这项“专治慢性咽炎”的能力是不是值钱的了？我是不是变成了一个“实践派专家”呢？咱不说收费上万了，一人收上个3000元，一年先找上个百十人，应该也不算很难对吧？

- 再再比如说，“喜欢挣钱”带给我的商业启发：

我是一个很享受通过做事挣钱的人（相对用钱赚钱来说），同时也是一个乐于分享的人。

当发现了自己的这个“特质”后，我就开始把传播自己的“创富经验和财富思维”作为今后的事业方向。

接下来，我开始投入大量的时间和精力创作这套财富课，更会持续不断的优化迭代升级——直到让读者学完之后、就能顺利拥有“富人之心”与“财富思维”，并且让他们充满成功创富的信心和力量。

如果有必要的话，我会考虑创办一个「创富成长营」的付费社群，每天陪伴有志者一起学习成长、落地实修，把学到的东西真正的用出来创造价值、兑换财富。在陪伴期间，我也会及时的帮助他们解决一些发展上的问题，确保他们能够更好、更快的实现财富自由。

等到我真的成功帮助很多人实现了财富自由、改变了他们人生命运的时候，我将为我新的身份——财富教练而自豪。相信那时的我，一定是每天都处于喜悦和满足的状态，想想都心动、都挺值得期待的，对吧~

不仅如此，我所追求的人生价值也就跟着实现了。

虽然我坚信，我会因为做这件事情而价值巨大、会因此吸引到很多金钱，但哪又怎样？反正我早已经是一个不受“物欲”所困，早已不为金钱工作的人了。

最后我会把这个项目挣到的钱全用于慈善事业、而不是放到自己口袋。更何况，舍了金钱、必然会得到更多惊喜的“人生大礼”。

注：你可以效仿这样的做事心态，但不是也要像我一样把钱都用于慈善。

先做到“穷时独善其身”，富裕之后再考虑“达时兼济天下”，这才是一个理性的做法。

其实只要多静下心来想一想：

人生不就是一场闯关游戏嘛，咱可不能一直卡在“金钱和欲望”这第一关出不来啊，对吗？

通过上边我举出自己的一个爱好、一个烦恼、以及正在实现的梦想，不知道你有没有被激发出一点商业灵感呢？

然而不管我们是带给别人快乐、还是让人摆脱痛苦。都是被人需要的、对人有用的——这不就是价值吗？

如果我们能帮助到很多很多的人，那我们的价值是不是就很大很大呢？那我们是不是就因此变得很值钱很值钱呢？剩下的不过是——把自己的能力和时间，以产品或服务的形式卖出去就好了嘛。

其实金钱和财富就围在我们每个人的身边，只是脑子没被“开光”之前，感知不到而已。

现在我们有了“财富思维”，再学会——把兴趣爱好、把渴望实现的事，上升到一种高度的时候，万事皆能入道、又皆可创富。

上升到一种高度的意思是说：

我们一旦决定要做什么事，就是要奔着成为专家、成为大V，甚至有一种“王者归来”的气势。

咱要做就做“站在台上”的那个人，而不是站在台下的听众。

要想做成事，必须有这种王者的霸气和自信。

反正我会用这里教的内容、去教育我的子女：

让他们——尽早的拥有了富人之心、拥有了财富思维、看清了金钱的真相。

然后鼓励他们：

趁年轻有激情、有时间有精力的时候就去创富，早日实现财富自由，从而让他们也有了更多的人生选择和自由自在的生活。

4.3 向谁学习？

第三步：找几个“你想成为的那个人”

在当今时代，可以说咱们所需要的绝大数知识、方法，早已经存在了、有人在做了、并且可能已经做的很好了。

现在我们要做的就是——选出“做这件事”做的最好、最出名的几个人，以他们为榜样，然后学习他、跟随他、模仿他、直到在某些地方超越他而形成自己的独有特色。

这里特别提示两点：

一是，要尊师！

注：老师指的是相关行业专家名人、低调的实战牛人、网红大V，包括健在的和已故的。

老师是为我们【传道、授业、解惑】的人，一旦我们有幸找到了符合这三个条件的老师，一定要发自内心的去敬重他们、信任他们。因为他们不仅是传授我们“传世手艺”的人、更是有恩于我们的人。

要知道，在古时候想要拜师学艺是一件很难的事！

如今，得益于互联网时代的发展，拜师学艺成了一件只要想、就能做的事，何其幸也啊！

所以在我们从零起步的时候，跟随老师学习最简单直接的方法就是——买书、报课、进培训班、关注微博微信动态。（可别像个穷人一样不舍得花钱投资自己）

然后老师怎么教、我们就怎么做，先走进他们的思想、学到他们的经验和方法。

在学习的过程中我们自然会分辨出哪些是适合自己的、哪些是不适合自己的，然后再结合自己的情况灵活调整就可以了。

切记！！！！

千万别傻了吧唧的谁也不服、谁也不信，一看到跟自己观念认知有冲突的地方就忍不住挑老师的毛病、来证明老师这一点不如你，这种聪明其实不过是小聪明而已，除了误事没其他卵用。

想成功，就只看别人的长处和优点。

想失败，就专找别人的短板和缺点。

二是，多思考、多分享。

做事是要用心为他人着想的、学习是要动脑子思考问题的、学习之后更是要用起来的。咱可不能做书呆子、为学而学。

在学习的过程中，你必须把每天的学习收获记录下来、分享出去、去吸引跟你有相同兴趣或需求的人。帮助他们解决你当下能解决的问题，有意识的积累自己的魅力值——这也将事关成败。

记好了：**教是最好的学！“教学相长”才是学习成长最快的方法。**

4.4 七年要称王

第四步：7年磨一剑 自成王者

给自己7年时间去实现自己最想做、最有价值做的那件事。

在这7年期间，你要把尽可能多的时间精力投入到相关的学习、掌握相关才能上，让自己成为这个领域的王者，为受众提供有价值的帮助。

每个成大事者都少不了这三样：**心力、格局、思维。**

还记得之前讲过的吗？

我们要有【逆向思维】——普通大众是怎么做的，我们要反着做。我们要在做事之前就琢磨出“最优选择”，这才是真正的赢在起跑线。

在这个人心浮躁的时代，大多数人只追求眼前得失、追求你短平快、追求速成，却忽视了一个真相是——变化越快就越不能持久，就越需要不断的重新开始、从头再来。

比如说：加盟一家新潮的餐饮店，或是学一门电脑编程语言。

可能在当下流行的时候、稍微稀缺的时候很受欢迎，从中也多少挣到一些钱。可然后呢？没有“门槛”人人可做的事、先机必然会消失、潮流必然会更换。可能是一年两年、也可能是三年五年，但总会有新的流行出现，这时候你说跟还是跟？要不要再重新开始学、重新开始做？再过几年以后呢？继续傻傻的无奈的跟进吗？

所以说，要学习掌握一项才能之前，就要先看的长远一些。

就像在《财务自由篇》对【财】的解析那样——**长期不变的、或是变化比较慢的“财产”，才是我们应该追求和拥有的。**

没事的时候，还是要多琢磨琢磨老祖宗留下来的话啊。

比如说“慢，即是快；少，即是多；简，才为真”，真的是传世智慧啊，谁早日参透、早日按照这个去做，谁越容易做出大成就！

至于为什么要用7年时间去创富，而不是3年或10年呢？

这是因为3年太短，可能刚把才能积累的差不多、刚进入创富的状态。而10年又太长，难免让人感到太遥远了、心不踏实。

再就是，7年是基于我个人过往的经历和经验来设定的一个数字，背后的逻辑是：

如果你我心念足够清晰、心力足够强大，又拥有良好的财富思维，那么差不多7年左右的时间，足以从0开始积累、实践、到实现财务自由。

我个人就是用了7年时间走到这里，如果在一开始的时候就能有人这么教导我的话，可能只需要3-5年的时间，我就能达到现在的财富状态、甚至更好。毕竟中间我是摸着石头过河、又是一路跌跌撞撞走过来的，肯定会浪费掉很多时间走弯路嘛。

2022年，我计划挑战一下自己、做一次公开示范。用3年时间、用这本书里的思维和方法再一次的实现创富的目标。（请默默的为我鼓一下掌好吗~）

我这么做只是想证明给大家看，只要拥有了财富思维、只要用心且尽力去做，我们实现财富自由是很容易的。

到这里，相信你对自己的事业定位已经有了一个略微清晰的思路了吧。

在接下来的一段时间里，你需要耐心的反复的再看几遍前三章的内容，然后结合上面给出的“四板斧”，综合考虑自己“究竟应该”选择做什么。

我相信你只**要用心琢磨**，就一定会顺利找到自己的创富方向。

更重要的是！

别忘了一定要让自己发起一个强烈的“**不仅自利、更要利他**”的愿心。

“**我们只有做那些利益众生，符合天之道、人之道、财之道的事，才会吸引来助力我们加速实现的人事物的出现——这一点也事关成败！**

最终不管你选择了什么，只要同时符合【**财产**】标准、价值评分为满分的。并且你也很有愿心把它做好的事情，那么你就已经成功一半了。

最后再额外提醒一点：

- 如果有所选择的话，建议你优先选择【能让人感到快乐】的事。

这样你也可以每天沉浸在快乐中、也因此成为一个充满了正能量的人。说实话，谁不喜欢跟充满正能量的人开开心心的相处呢。

- 反之，如果你选择【帮助别人摆脱痛苦】的事。

那么你要做好心理准备，通常生活在烦恼和痛苦中的人，多会充满了负能量，人也因此常常说出一些抱怨、吐槽、挖苦讽刺他人的话，你跟这样的人相处、是很容易被他所感染的。对于这一点，我在工作中是深有感触，所以在这里提醒你一下。

课后作业

1. 请结合自身情况，分别找出：
 - a. 让你感到很有乐趣、很有成就感、甚至忍不住推荐给朋友的“事或物”有哪些？
 - b. 让你感到焦虑、烦躁、崩溃、甚至很痛苦很受折磨的“事或物”有哪些？
2. 结合学过前4章内容和作业，检查一下自己想做的事符合以下几点：
 - a. 大概率能够在未来百年之后还存在的需求，并且会随着自己解决问题的能力增加而变得“越老越值钱”。
 - b. 此需求的受众人数足够多、生活中很常见，并且需要被持续解决或满足。
 - c. 此需求的受众“终身价值”比较大。
 - 优选级：单次花费金额大、且重复购买次数多；
 - 次优级：单次花费金额大、但重复购买次数少；
 - 保底级：单次花费金额小、但重复购买次数多。
3. 找出自己当下最应该跟着谁学习、以及自己可以效仿的榜样，并研究“老师、同行前辈们”是怎么挣钱的？如果自己是他的付费客户，想想看为什么会花钱支持他、而不是别人？然后在试着分析出他们挣钱方式的优点和缺点？自己应该如何解决他们的缺点？
4. 请为你“想要做的事情”做一个价值估算，大概推导出自己要想达到一年挣到100万，需要达到哪些必要条件？以及达到这些条件需要做些什么准备或积累？
5. 现在的你，找到做“有机会成功创富”这件事的强大愿心了吗？无论有还是没有，都要如实的说出为什么，找到影响自己的因素？
6. 你现在还有哪些疑惑不解的地方？或是对本章内容有不认同的地方？可写出来反馈给果然哥一册~



(扫码提交本章作业 & 翻阅同学作业)

第五章 作品篇

通过上一章《定位篇》的学习，希望现在的你，已经顺利找到了自己的创富方向，找到了最想做、也是最“值得”你花时间去做的事。

接下来你要做的是：

“**尽快提高自己的相关才能、先让自己变成一个“能对人有用、能把事做好”的人。然后再力求让自己的才能达到专业级水准，只有这样才有机会把自己的价值兑换成金钱。**

通常我们看一个人值不值得关注、值不值得学习，会看他什么呢？

对！**看他有没有自己的“作品”、有没有做出“成果”。**

本章就以我过往的一些经验，为大家分享一下——我是怎么通过创造文字作品、去达到想要的“成果”的思路和流程。

5.1 作品思维 以终为始

比如说，我现在有一个强大的心念是：

这一生至少影响10,000个家庭，通过“财色同修”而过上——富而喜悦的生活。

要做出这个成果，就需要：

- 投入3~7年时间做这件事；
- 先创作一个作品（书或课），把我自己的创富经验和感悟呈现给受众学习参考；
- 然后创办一个读者社群，做为我和读者线上学习与交流的平台；

- 在这个过程中需要积攒一笔不算小的资金，用做后期创建一个线下俱乐部庄园、便于日后和一些“志同道合”的朋友们，线下聚会、共学共修，甚至抱团养老享清福之用。

最终的目标确定后，那么接下来具体要做的事项也就清晰多了。

1. 把我的创富经验和感悟写出来、做成课程、并打磨到“当下自己认为”能拿出手的状态（后期持续完善升级）；
2. 分享给我力所能及的人；
3. 发自内心的把读者当朋友、为他们答疑解惑、陪伴他们快速成长、共同推进；
4. 从影响1个人开始，逐渐10人、50人、100人、1000人...

剩下的，不过是坚信“心念”能创造一切、遵守“功到自然成”的规律就可以了。

以上的想法和接下来我已经开始在做的，都会公开分享展示给读者。只要我不是坑蒙拐骗糊弄人、咱还有啥可担心害怕的？只要我尽心尽力去做了，无非是最终成果大小而已，不存在失败可言。

看完我的“项目”分析，是不是感觉挺简单的？这就是「以终为始」思维的威力。

当然了，我罗列出来的这些大的环节中、必然会存在很多变数、和困难。但我并不担心，还记得《富人篇》里讲的“相由心生”吗？肯定会有一些我提前想不到的事情出现，也肯定到时候会有助缘的人出现、帮助我解决我解决不了的问题，我有这个信心。

再说了，如果玩一场游戏，全都在预料之中、毫无悬念、毫无难度，那就缺少游戏本身的趣味性了，对吗？

所以说，顺其自然、尽力而为，就好。

话说回来，现在你知道了“把作品作为一种价值呈现的载体”的重要性了吧。

那咱接着向前推进。

我先假设，你现在已经清晰明确的知道自己要做什么事、要达到什么结果、以及因此需要先学习掌握哪种能力。

那接下啦，你当务之急要做的是：**创建一个属于你自己的、对人有用的产品。**

注：属于你的意思是说，你所经历过、与你紧密相关的。对别人有用的意思是说，能解决别人的实际问题。

我给你的建议是——尽早动手去做：

- 持续学习提升你的专项才能——解决相关问题的能力（向老师看齐）；
- 创造出属于你的、能解决他人重要问题的产品或作品；
- 吸引尽量多的受众看到你、关注你、了解你、信任你、支持你、依赖你。

这3步，要从一开始就有规划的齐头并进。

5.2 以教为学 快速起步

还记得《定位篇》讲过的——教是最好的学“教学相长”才是学习成长最快的方法。

在开始去起步的时候，你就要有意识的去积累你的受众用户。

你可以把每天学到的“**有用内容**”、它又能“**解决什么问题**”，通过写文章总结的方式发到网上、分享给可能需要的人。通过持续不断的输出价值、传递价值，慢慢吸引你的读者。

你可以先把自己的学习成长笔记，作为你人生的第一部作品。

然后给它起个名字，比如叫《xx从入门到精通》或者是《xx问题解决之路》。只要通俗易懂就可以，关键是得让人一看就知道是干啥的。

在你写下的每一篇文字里，你可以真实、详细的记录——自己是怎么从一个新手逐渐变成高手的，在学习期间自己都遇到了哪些问题、然后又是怎么解决的，你又因此总结出了哪些经验可以更好的帮助到别人...

总之就是：

“你要让有这类需求的人看了后、觉得对他很有用、甚至感觉就是为他写的，这样才能让他产生共鸣和信任、并因此产生想要关注你的想法。

你最终的作品或产品，一定要达到这个效果、才能称得上有价值的，才有可能带给你想要的成果。

我知道有人会担心的问：

“我怕写的不好让人看了笑话、打击我怎么办啊？我感觉还是先自己多学点吧，等感觉准备的差不多了再分享。”

如果你也有这样的想法，我会对你说四个字——纯属多虑。

如果你很在意别人的看法，担心这担心那的，就会导致你啥事都没信心没底气、进而不去做永远没结果。

这也是很多人感觉自己学了很多，却依然“生活不如意”的原因。

在起步的时候，你一定要认清自己、接纳自己“做的很不专业、甚至有点幼稚”的状态。

毕竟自己刚刚开始而已嘛，别对自己要求太高、更别怕有人取笑你、甚至打击你泼你冷水，这都是很正常的。我们本来就是初学者，本来就是新手嘛，做的不好、甚至做错都太正常不过了，对吧？真的没啥可在意的！

只有不断学习提升、不断修正才是你最应该在乎的。

如果在那些泼你冷水、打击你的人里面，有人“有理有据”的指出你的问题，这时候你应该感谢人家才对，因为正是有了这些“让你感到不舒服、甚至很烦”的反对意见，才能让你看到自己的盲区、帮助你把问题想的更全面、进而让你的作品更加完善。

好，现在你知道了——要想有自己的作品、就要敢写。

但是问题来了，作为一个新手小白，一没多少知识、二没什么方法、三没多少经验，没啥可写的咋办？

答案是：抓紧跟老师们学呗。（其实老师们早就恭候我们多时了）

接下来咱就从根上聊聊学习这件事。

5.3 学会正确学习

我发现很多人并不会学习，可能跟从来没有人正儿八经的教过他、怎么做才是正确的学习吧。

想一下，我们为什么要学习呢？

应该没有什么比“**学以致用**”可以更准确的回答这个问题了吧。不管是自用、还是为了他用，反正是要用出来、才有学的价值和意义，对吧？

老习惯，咱还是从字面上解读吧。

「学」的意思是说：

要先了解理论知识、理解所学内容是做什么的？不是做什么的？有什么用？都能用在哪儿？又应该怎么做是对的？怎么做是错的？有什么注意事项？等等相关一系列问题。

这是要通过“学”来搞清楚、搞明白。

「习」的意思是说：

学了之后，要经过大量的练习、不断修正遇到的问题，直到正确熟练掌握、达到理想状态。

经过这么一解读，是不是也搞明白了——“为什么那么多人忙着看书、看文章，报这课、报那班，可就是不能让生活变得更好”的原因所在了吧。

学而不习之，等于白学乎。光知道学、就是不去做，咋可能出成果嘛。

请记住：

“
知识和方法本身是没用的，因此我们知道的再多也是没用的。只有当知识符合了一个条件“用的上时候”它才会变的有用、有价值。

所以学什么之前，先想清楚接下来要做什么用。只为用而学、而习——这才是正确的学习方法。

边学边用，还有一个好处是：见效快！

在我们学习积累才能的过程中，往往有很多问题自己是看不到、想不到的。

现在好了，我们写好一篇文字就分享给别人，这样就会及时的收到各种反馈。如果是好的反馈，我们会因此更有信心更有动力去做。如果收到不好的反馈，这些反馈就会帮助我们看到问题，进而逼着我们做的更好。

现在感受到我们的做事风格了吗？

做事之前可劲的琢磨，可劲的想清楚，一旦确定做什么之后，直接上手去做、边做边学习——这也是最好、最快的学习方式。

就像我们小时候学骑自行车，根本不会花多少时间学理论，都是简单模仿别人骑上就走。

虽然在学骑车的过程中，我们难免会摔倒几次、甚至摔的鼻青脸肿，那有怎样？还不是从哪里摔倒、从哪里爬起来继续吗？

其实人的自学能力是很强大的，只要心念够强、动力够大，学啥都是很快的。

可惜的是，很多人的“自学能力”已经完全丧失了。

然而幸运的是，你现在知道了学习的本质、就等于你有机会重新激活这项与生俱来的神力了。

好，咱继续向前推进——聊写作。

5.4 创富从写作落地

毫不夸张的说，拥有强悍的文字表达能力，将会是我们一辈子最大的贴身财富。

不管是我们看的书、听的课、还是看的影视剧，这些一切形式的内容创造背后，都少不了通过文字写作来构思作品。

那么你说，这项创富力最强的技能要不要学习呢？

我知道很多人在下手写东西之前，难免会有类似的担心“**哎呀，我之前从来没写过啥像样东西啊，文笔不咋样？也不懂啥写作技巧？我能行吗？**”

其实完全不需要有这样的担心顾虑，因为你只要你会说话、脑子里有货、你就能写。

最内核的写作方法——就是原本要用嘴说的话，换成文字的形式而已。

只要你能用自己的话、以最简单的表达方式，把想要表达的【重点内容】说清楚、讲明白。让那些外行人都能听的懂、学得会。这就很好了，一定不要把写作想的很复杂。

下面分享给你4个我认为最有价值的写作技巧吧，也是我的写作心法。

1. 用“心”分享。

多站在读者的角度想一想，他究竟想要的是什么？我能不能满足他的需求？

只有我们发自内心的去关爱他、希望他好的时候，我们写出来的文字才有感染力，才容易打动别人的心。

2. 只写真实的、对人有用的内容。

因为真实，才经得起别人的质疑和推敲。因为有用，别人才愿意看、才会关注我们。然而有用的标准只有一个：人家按咱们说的方法去做了话，要容易落地、还要容易见到效果。

今后一定要紧紧的围绕这个核心去写、去分享，这也是事关成败的关键所在。

3. 分享前，该讲究的地方还是要注意一下的。

比如说：

文字排版得宽松点吧——字体大小、颜色、行间距都得让人看着很舒服、很容易通读下去才行。而不是上来就是一大堆密密麻麻的文字，分段少不说、连个标点符号也不舍得用，字体不大过大、就是过小，让人看不了两眼就看不下去了。

再比如说：

句子得梳理的顺些吧，条理得规整的清晰些吧、重点信息得突出些吧。可不敢把胡子眉毛都挤到一块、没个主次之分。说真的，现在大多数人是没什么耐心的。

如果咱不讲究一些，读者很可能就将就过去了。

4. 要想写的好、就要写的足够多。

写作跟才艺演出一样，台上一分钟台下十年功，好的作品必然是一遍一遍磨练出来的。

就写作这件事上，可能每个人都会经历——刚开始怕写不好，一旦真的去写了又感觉自己写的很好。然而一段时间过后再看，会感觉当初写的那么幼稚、那么漏洞百出。这时候恰恰说明自己的写作能力提高了。

所以说，只管用心去写就好了，其他的什么也不用顾忌，反正不管写成啥样、最后一定会修改的、甚至很可能会删掉重写。

接着再聊聊，写作对于创富的意义：

可以这么讲，对于要创富的人来说，把写作这项技能练好——绝对是刚需。

因为写作不仅会大大提高我们的沟通能力，还能很好锻炼到我们的思考力、逻辑力、表达力、前瞻力等重要的做事能力。

更重要的是，通过写作可以把我们的故事、经验等有价值的内容、变成一部“**可以和多个人同时交流**”的作品。

比如说：

我现在创作的这本启发人财富思维觉醒的书，不管前期付出多少时间创作，一旦写好发布，我是不是就可以借由这本书同时影响到若干个读者，而不需要我一次次的重复讲了，对吗？

如果要这本书的价值换成钱（出售）的话，是不是就可以同时卖给了很多人。

现在明白了为什么一定要练好写作、一定要规划出自己的作品了吧。

从长期来看——**作品不仅代表的是你这个人、更是你价值大小的体现。哪怕一开始的作品是免费分享的，只要它是对人有用的，就是有价值的。**

比如说：

我们由于免费分享、没有门槛，就会让更多的人看到，同时也容易得到更多人的认可、支持、和关注。甚至这其中会出现我们的贵人、我们的合作伙伴，这都大有可能。

因为——得道者，必会被多助。

是的，就是这么简单，不求回报、反而可能会得以厚报。

当关注你的人、认可你的人越来越多的时候，你就会不知不觉的就成了大V、变成了专家、变成了台上有资格说话的那个人。

这时候，可能很多机会就开始找你来了。

因为你的作品、你的实力——已经大到被人看见了，已经变得值钱了。

“**通过练习写作打造自己的作品，是对于我们这些只能白手起家的人来说，成本最小的创富方式——投入的是时间，换来的是价值、和机会。**

希望看到这里的你，能深刻的理解和意识到这种创富方式的重要性。

最后再分享一点：

有些人做事之所以容易成功，无非是他无意中养成了一个习惯——**喜欢琢磨事。**

当我们在一件事情上、琢磨的时间足够多了后，自然就会比别人想的更深、看的更远，做起来更有信心、也因此更容易成功。

接下来你要做的是——花时间琢磨清楚，自己的作品从 0 到 1 的细节流程、要怎么规划和落地。

课后作业

1. 运用**以终为始**的思维，倒推出自己要达到预期成果——**需要具备哪些必要条件？**并琢磨出对应的落地细节和流程。

2. 找出身边至少三件以上“**让你认为优秀的、会重复买/或重复看、甚至忍不住推荐给朋友**”的作品（包括书籍、影视等文创作品）、或实物商品，并详细说出你认为好在哪？其中最喜欢的地方是什么？值得让你学习效仿的地方又是什么？
3. 找出身边至少三件以上“**让你感到很平庸的、买过一次就不会有第二次**”的作品、或实物商品，说出让你不满意的地方都有哪些？其中**最不满意的一点**是什么？如果你是创造者，你会怎么做去解决这些问题？
4. 你现在还有哪些疑惑不解的地方？或是对本章内容有不认同的地方？可写出来反馈给果然哥一朋~



(扫码提交本章作业 & 翻阅同学作业)

第六章 品牌篇

我们从了解什么是“真正的财产”开始，搞清楚了积累财产的方向。

接着给自己装上了“富人之心”，明白了只有先积累自己的“才产”，才能让自己的价值产出越来越多、因此变得越来越值钱。

接着又了解了金钱是什么，知道了金钱是怎么来的、以及怎么让金钱更好的为我们服务，而不是成为金钱的奴隶。

然后又学会怎么找到了“贴合自己”的创富项目，知道了要尽快边学习边创作、拥有一个能够给大众展示自己价值的作品。

一路走来，脑细胞死伤无数、头发脱落一地，终于来到了最后一关——**打造自己的品牌**。

俗话说：名利不分家。

这里的“名”其实就是以前叫的招牌、现在叫的品牌。

个人感觉还是“招牌”这个名字，更容易让人认清本质。擅长一个或几个解决大众问题的“绝招”、加上一个独有的便于区分的名字——事可不就做成了吗？！

不管古今中外，搁哪都一样。

我们每个人想要把“付出千辛万苦才掌握的才能”兑换成金钱利益上的回报，“出名”这一关是躲不掉的！不然没人知道你、没人信任你、没人支持你、都不买你的账，那之前的付出可不就白废了啊。

所以说，只有我们把品牌做好了——知道的人、信任和支持的人多了，利才会随之而来。

问个可能不是很恰当的问题：

我们生活在这个物质丰裕的时代，有作品的人多不多？多如牛毛，对吗？那这其中，名气大的人多不多？屈指可数，对吗？！

同样是有作品的人，为啥只有1%、甚至1‰的人才成功成名了呢？

我猜，除了作品本身的能否满足受众需求之外，导致作品“默默无名”的主因，应该是——**只有很少的人会“用心反复琢磨”应该怎么打造好自己的品牌。**

那么这一章，我们就聊聊“打造品牌”这件事。

特别说明：实事求是的说，这篇文仅是我个人对品牌的理解、以及我会按照本文的思路去做，但未必能达到预想效果。本着与你一起学习探讨的心态分享，欢迎讨论补充。

6.1 好品牌的本质

想想看，我们认为生活中的那些好品牌，都好在哪呢？

成就一个好品牌，必然会有是很多因素合力的结果。但一层层剥到最后，应该也就剩下这两个内核了。

1. 具备“**实用价值**”——能够很好的解决受众的实际需求。

而不是：感觉没宣传的那么好用，可有可无、或是能找个别的轻易替代。

2. 具备“**情绪价值**”——能够让我们用了感到舒服、感到开心、感到被关爱、感到它很贴心、很懂我。

而不是：感觉很难用、只能将就着用。甚至越用越崩溃，恨不得把它摔了、还不解气还要骂上一句“什么破玩意啊这么难用”。

能够符合这两点的，我们才会变得很喜欢购买使用这个品牌的产品或服务，对吗？

再想想看，品牌的背后是什么呢？

是“作品/产品”自身解决问题的价值、是创造者的价值观和人格魅力。

作品不过是做为“解决问题、价值释放”的载体、品牌不过是一个名字而已，对吗？

所以说，归根到底，还是要琢磨怎么把我们这个人做的更好，不断提高自身的“实用价值”和“情绪价值”——最终必须符合这两点。

这也是为啥古人告诫我们：

做事先做人，人做好了、事就容易做成了，就是这么个理。

说个激励人心、并且刚发生不久的例子吧：

直播网红李同学，2021年双十一预售当天，他在网络直播间的销售额突破了100亿。

100亿啥概念呢？也就是说他12个小时直播卖出去的货款，就超过了几千家上市公司去年全年的营业收入。

他之所以能做出这么牛的成绩，主要原因就是——他总是能带给粉丝超低价格的好物、能够让人心悦诚服的买买买。并做到了他推荐啥、粉丝就控制不住买啥。这就是他的“实用价值”和“情绪价值”相互叠加所产生的威力。

如果我们再往深里琢磨一下不难发现，李同学本身就是一个价值超大的“作品”。

如果粉丝不喜欢他、不信任他、更感受不到他的贴心、感受不到他很“懂我”。那么肯定没那么多人会买他的账，更不会疯狂的、停不下来的买买买？对吗？

所以说，他这种：

“**让人忍不住喜欢、让人爱的‘人格魅力’不仅是一种价值，更是值得我们学习效仿、以及必须要重视积累的超级价值。**

还记得在《财务自由篇》课后财富作业第2题的“影响力”选项吗？你打了几分呢？

在我们所处的互联网商业时代，一个人的魅力大小、影响力的大小，不仅决定了身价，更是他可以快速变现的财产。

李同学也给我们充分证明了这一点，对吗？

6.2 做好品牌 就是做好人

当我们真正意识到这一点的时候，接下来要持续提升的就两点。

1. 自己的“多技之长”越来越强、能把问题解决的越来越好。
2. “同理心”越来越强，能够多理解别人、多关心别人、多帮助别人。

具体怎么做呢？

之前说过，拿出3-7年时间、把自己80%以上的精力用在【贝+才】的积累上。特别是在我们一穷二白的时候，更应该把精力放在【才能】的积累上。

简而言之就是——**平时多琢磨正事，凡事为别人多想一二、多做一二。**

比如说：

创作一个对人“有大用”的作品，就是正事。

如果在我们一开始创作作品的时候，就能够时刻“带着觉知”来要求自己多想一二。哪怕只是一篇几百字的文章，都要反复琢磨、反复打磨，多拷问自己：

- 会对人有用？真的能解决读者的一些问题？
- 会被人认可？有没有可能存在争议的地方？
- 会被人支持？让人感觉就是为帮助ta而写的
- 会被人喜欢？最起码不会讨人厌
- 会被人依赖？让人看了意犹未尽还想追着看
- 会让人震撼？让人忍不住推荐给朋友

想想看，若是我们真的做到了“**对人有用、被人认可、支持、喜欢、依赖，忍不住推荐给更多的人**”，应该想不成名、想不成功都难吧！

因此，在品牌还没出名之前、甚至还没有作品的时候，最应该重视打造的是——**更好的自己、做个真正的好人。**

6.3 做人坚决不能做什么

为了让自己变得更被人喜欢，我们同时还要避免让人烦、讨人厌。

比如说，有些事就是坚决不能做的。

- **坚决不乱帮忙、瞎操心。**

虽然帮人解决问题总是好的、是我们力所能及去做的。

但我们决不能在别人“没说需要”的时候、“没求助到我们”的时候，去主动帮忙，那样只会招人烦。

老祖宗说“医不叩门”是有道理的——哪怕一个人真是有“病”了，表现的特别痛苦，但如果他不认为自己有问题、他不想解决。那么我们为他做的任何事都叫瞎操心、乱帮忙。

还有一点千万要记住：**别轻易用钱去帮人。**

哪怕是再好的朋友、再亲的亲戚，也要慎重、慎重、再慎重。金钱是能量的一种，如果驾驭不了、或是没有智慧的拿去帮人，最后只会害人害己。

生活中更有这样的结论，想失去一个朋友的交情吗？借钱给他就可以了...

啥叫瞎操心？

例如：作为社会分工的一个螺丝钉，有事没事就在那讨论国家大事、国际形式。或是关心各种娱乐新闻做吃瓜群众.....这就叫瞎操心。

想想看、外围发生的一切跟ta有关系吗？ta的关心关注、会让他生活变的更好吗？再说了，真有很大的问题、是他能解决了吗？

除了把自己宝贵的生命时间白白流失掉、收获一点所谓的“谈资”，有何价值可言呢？

所以说，作为一个平民百姓咱还是别瞎操心管他人事了，真的管不起啊。

人生满打满算就20多年的黄金时间，别一不注意就老了、更别把孩子的“起跑线”给耽误了。

毕竟操别人心、就没时间操孩子的心了，不是吗？

- **坚决不弄虚作假、掩饰自己的缺点和不足。**

坚决不这么做，是为了让我们从一开始就避开“总有一天会被人揭露、会被人打假”的风险。

想想看，有多少名人倒在“虚假”这两个字上？！

再想想看，最容易打动人心的是什么呢？——对人真实、真诚、真心真意，对吗？

只有我们做到了“真”，才能让我们经得起一切的质疑和推敲。毕竟，真的永远假不了。假的，也永远也真不了！

所以就放心大胆的保持我们的“草根特色”就好了，做真实的自己，做一个接纳自己的缺点甚至缺陷、并愿意不断修正自己的人。刚开始做的不好、做的不专业，不丢人。

再说了，在商业社会，有什么能比得上“他是一个真诚又实在的好人”更让人愿意结交的呢？！

- 坚决不占任何人便宜，不管对方穷人还是富人、不管对方是陌生人还是熟悉的人。

这么做是因为：占便宜是人的本性，因为匮乏嘛、所以就会想着能多占一点是一点、能少付出一点是一点。

但有个很怪异的现象是：一个人越喜欢贪别人便宜，他就越是穷。

为什么会这样呢？

这是因为占便宜，代表的索取、是贪婪、是匮乏，这是什么心？对——是穷人之心。之前在《富人篇》里讲过，穷人的心、必然会出现穷人的相，对吗？

当我仔细琢磨这个问题的时候，还是不得不佩服老祖宗的智慧：

“**吃亏才是福，这是大智慧。占小便宜早晚会吃大亏，这是小聪明，迟早聪明反被聪明误。**

所以我们能应该是：

如果有便宜可占，就主动让给别人、让给比我们优秀的人吧。让他们占我们便宜、让别人心里舒服一些、开心一些对我们可能更有价值。

看上去是我们吃了点小亏、没有占到便宜，其实背后我们却得到了一个人情、一个是不知哪天会以某种形式回报给到我们的机会。

当然了，哪怕后期没有人回报也无所谓，本来我们要成功也不靠这个。更何况，我从来没听过谁被占便宜占穷的、更没见过谁因为占便宜占到发家致富的，对吗？

请记住：**毫不吝啬的给予——正是富人、富足之心的表现。**

以上3点，如果自己有这些问题，那从今往后就别再这么干了！我们要把更多时间精力花在自己的成长上、花在陪伴家人上、花在创富做事上——应为这才是正事啊！

6.4 聊聊用户是什么

我们要想把品牌做好、做出名，就少不了受众用户这个主角。

在你的认知里，用户是什么呢？

是流量？是数据？是消费者？是收割对象？如果谁这么想，我相信他是很难做好品牌的，因为这种对用户的认知是不会得人心的，对吗？

在我的认知里，用户是什么呢？

- 是一个个活生生的、有着真实情感需求的人；
- 是一群和我有着共同追求、志同道合的伙伴；
- 是需要我关心、需要我帮助的一个异地朋友；
- 是我要投入生命时间陪伴他一起成长的兄弟姐妹；
- 是塑造我、陪伴我、成就我非凡人生的家人。

我感觉这是一个层层递进的关系，对用户的认识越深刻，就越能激起我们内心无私的爱。带着这份无条件的爱，去帮助他们解决问题、带给他们快乐、从而走进他们的心。

也只有这样，爱才会回流向我们。

那时，我们才可能真的做到“**对人有用、被人认可、支持、喜欢、依赖，忍不住推荐给更多的人**”的状态。

感觉到了吗？

这种对“用户”的认知和心态，依然是前面讲过的“富人之心”富人做事的心法：

创造价值、贡献给予、自利利他。

这也正符合了《道德经》里的传世智慧：**以其无私，故能成其私；以其无欲，故能成其欲。**

可惜的是，很多人都是反着做的。幸运的是，这反而是我们的机会。

希望有缘看到这里的朋友：

都能把以上财富思维变成自己的，通过不断的学习和提升、成为一个真正的好人，同时也能够早日拥有一个广为人知的好作品、好品牌。

课后作业

1. 请觉察一下，自己**身上有哪些不好的、可能招人烦的习性**，并逐一列出。这么做是为了更好的了解自己、修正自己。（可以真诚的多问几个身边的人，请他们帮忙指出）
2. 请持续3~7天的时间，详细记录你每天的“**生命时间**”都具体消耗在了哪些地方？以及对应不同的事件又分别投入了多少时间、并算出比例（包括吃喝拉撒睡）。然后再看一下这些不同的事件，哪些是在近期或未来会有价值回报的？哪些是无价值的生命浪费？你接下来会做出那些调整改变？
3. 找出生活中三个以上，你**喜欢的好品牌名**、和让你很**讨厌的品牌名**，并详细说出为什么？让你喜欢和让你讨厌的品牌服务或产品，哪些地方是你**值得你学习效仿的**、哪些地方是你**要注意避免的**？
4. 你现在还有哪些疑惑不解的地方？或是对本章内容有不认同的地方？可写出来反馈给果然哥一朋~



（扫码提交本章作业 & 翻阅同学作业）

第七章 自由篇

本章做为《财务自由篇》的一个扩展，希望通过“我是如何看待和靠近终极自由的”，能够再给你多一些的帮助和启发。

也祝愿我们每个人都能早日觉悟、早日获得终极自由。

7.1 终极自由

我理解的“个体终极自由”包含三方面：

一是身体上的自由。

不仅可以去自己想去的任意地方，更是可以自由选择想做的事。自己的生命时间完全归自己支配，彻底摆脱“不得已而为之”的无奈。

二是心灵上的自由。

不仅克服了欲望上的贪婪，更是找到了自己的本心、知道自己是谁、更知道这辈子要做什么。也因此开始变得更加追求精神上的享受、变得珍惜当下每一刻。

三是金钱上的自由。

不仅能够很好的解决“生存问题”、不用再出卖生命时间去换钱。更是可以让我们更有信心、更有底气的去追求想要实现的梦想。

其实早日实现金钱自由，还有更深刻的一层意义：

可以让我们“多活”很多年。

试想一下：老李在单位干到60岁才退休，虽然他并不喜欢所做的工作，但还是任劳任怨的坚持了几十年。而老王自己创业30岁就实现财务自由，从此不再需要担心生存问题，每天都是在做着他自己喜欢、很有激情的事情，真正的为自己而活。

从“为自己而活的时间”角度而言，老王是不是比老李多活了几十年？！

你是老李还是老王呢？

以上，也是我个人对“终极自由”的理解和追求。

概念解析完了，接着说我是怎么走向终极自由之路的。虽然还没走多远，但起码已经做到上面说的三点了。希望我下面的感悟会对你会有所启发。

其实想要达到真正的自由，说难也难、说容易也容易。

难的是，可能需要你改变多年形成的根深蒂固的价值观、和消费观。

容易的是，一旦你能有所认同、并下狠心要改变的时候、剩下的就是参考我说的去做——在创富的过程中一并调整自己的消费习惯，那么是很容易实现身心自由的。

如果非要一个时间的话，我觉得两三年时间就差不多了。

7.2 自行觉悟

要想尽早获得终极自由，让每一天都是为自己而活、为我们喜欢的人而活、为对我们重要的人而活。

就必须琢磨清楚三个概念：“**独立思考、清心寡欲、知足常乐**”。然后再——**想办法做到！**

首先是“独立思考”。

想要自由，第一个是要做的是——脱离“羊群”、不能再被别“人”带着或赶着走了。

比如说：大众都在做什么、你也跟着做什么。大家最近都在关心什么、讨论什么，你也跟着节奏一块凑热闹。

如果你一直随波逐流、人云亦云，没有自己的长远规划、不为自己的理想目标而努力，你就只能“**被困在永恒的当下**”。

——上述内容你必须多看几遍、直到你深刻意识到这个问题的严重性。

你想过这个问题吗，咱们这本书的名字叫《财富思维觉醒》？而不是“创富秘籍36技”或“创富108招”？

其实就是想——让我们那被麻痹已久、一片混沌的思维觉醒过来，开始思考自己这一生究竟要什么？现在每天在做的事情是自己想要的吗？自己喜欢吗、开心吗？对一生来说重要吗？如果不重要我还要继续下去吗？我又应该立刻马上做成哪些调整呢？……

当你开始不断的追问、拷问自己的时候，才是你真正觉醒的时候。

也只有你开始清醒过来，开始有了你自己的深入思考、有了更长远的想法、更有针对性的行动，进而才有可能得到你想要的结果，你才有机会——重获新生。

这也是为什么，我会单独设置一个「**财富思维提升训练**」的作业打卡营，就要想提高我们的独立思考能力——这也是我最想要通过这本书送给你的礼物之一。

值得注意的是：

学会独立思考，不是让你不再相信别人、只相信自己的判断，这也是不对的。

凡事都有多面性，独立思考的目的是要——**学会观察思考事物的多面性**，这样才不会以偏概全、或是被别有用心的人带偏了，或是被自己狭窄的认知给限制了一生。

现在知道了独立思考对于“获得自由人生”的重要性，接着我建议你：

开始尝试着让自己——**“尽可能”的清心寡欲**，这样会让你快速靠近生活的“真谛”。

之所以这么说，是因为：

“

贪欲是导致我们大多数人“不自由、烦恼、痛苦”的主因。

也就是佛家说的五毒——“贪嗔痴慢疑”把我们的本心给屏障了、让我们看不到真相，所以才会迷失自我、浑浑噩噩的活着。

看看自己、再看看周围的人吧，是不是每天都活在：

“攀比贪婪、焦虑恐慌、抱怨埋怨吐槽、愚痴是非不分、傲慢自大谁也不服”的状态里？却又不自知、不自省，更不接受自己是这样的人，对吗？

甚至还会找上一大堆理由来掩饰自己的“无明”，比如：

- 凭啥他们有，我就没有！我又不比他们差，别给我讲什么大道理，反正我是一定要买的！
- 凭啥他的比我的新、比我的好、比我有的还多啊！不行，我得超过他！
- 他不就是运气好、命好吗？他能力还没我强呢！给我个机会我一点都不会比他差！
- 别人不都这样吗？我买房、买车、买点轻奢品犒劳一下自己的努力，这不是很正常？
- 不拼不行啊，以后花钱的地方多着呢！真心不敢停啊！
-

是不是听了很熟悉？是不是自己也经常这么认为？

当一个人这么想的话，是不可能自由的，因为他 **已经被贪欲困在永恒的当下了**！生活中确实有不少人已经资产千万、亿万了，可仍然觉得不够、没有安全感，每天就活在挣钱、挣钱、挣钱的状态里出不来。（之前的我也是如此）

结合《富人篇》里讲的，这种“总感觉不够、总是想办法抓取更多、总是抱怨”的人是什么心？

对——穷人之心。

因为他的心总是不满足、总感到匮乏、没有安全感，他们头脑里充满了这些念头、注意力都在这上面、结果只能吸引更多类似事情和他们同频共振了，对吗？

所以说！

要想改变现状，最简单有效的方法是——改变我们的心，从学会知足开始！

7.3 打开自由之锁

接下来聊两个容易产生的争议。

问题-1：

人活着，如果没有一点欲望还活着啥意思啊？

寡欲——不是说不能有任何欲望，而是要控制住好自己的欲望、不要过于贪婪就好。

其实人有欲望并不是什么坏事，关键是要学会管理好自己的欲望、引导欲望去追求更重要、更有价值的东西。

比如在《定位篇》里讲的那样：

你可以把自己的欲望和喜好上升一个很高的维度，转变成你的人生追求、变成你的事业。

这么做，不仅让你从一开始就是为自己而活、而且还活的很快乐、很充实，同时还有很大的机会因此创富成功、实现财富自由。

再比如说：还可以把欲望转到人生五福上，也是很值得我们花一辈子时间去追求的。

长寿：命不夭折、且福寿绵长；

富贵：钱财富足、且地位尊贵；

康宁：身体健康、且心灵安宁；

好德：宅心仁厚、且乐善好施；

善终：安详而逝、且无病无痛苦。

——《书经·洪范》

仔细琢磨一下这人生五福的含义，难道你不想成为一个被“五福加持”的人吗？你不想让自己的家人、乃至于是族人都受到五福的庇佑吗？反正我想、也是我正在追求的。

问题-2:

我明明现在什么都还没有，拿什么知足、拿什么满足啊？难道要欺骗自己的真实感受吗？

活的好不好——在心、不在物。

举个比较极端点的生活状态，先感受一下再说。

如果你现在生活在一个战乱时期、兵荒马乱的，随时都可能有死掉的风险，这时你最关心的是什么？

应该无非这3点吧：

1. 有口吃的、饿不死就行。至于可不可口、美不美味，不重要，对吗？
2. 有件穿的衣服、不光着腚跑就行。至于好不好看、是不是牌子货，不重要，对吗？
3. 有个住的地方、不被风吹雨打就行。至于房间大小、装修的是不是豪华，不重要，对吗？

发现什么没有？

对于活着而言，我们个体所需要的“身外之物”并不多、是很好满足的，对吗！

我们也只有“回到”艰苦的生存状态时，才更容易看清生活中的真相和假象，看清什么才是重要的、什么是没想象中那么重要的。也只有经常性的“忆苦思甜”，才能让我们的贪婪之车停下来。

在物质上，我们可以向“下”比，因此才容易让自己知足常乐。

在精神上，我们可以向“上”比，因此才容易让自己觉醒觉悟。

我现在之所以感觉自己活得很自由、很幸福的原因就在于，我开始过上了深居简出、清心寡欲的生活。

生活中，我曾和爱人说过类似的话：“咱们家，哪天能精简到拎起两个皮箱（装上必需品）说走就走，可以便捷的换一个地方居住的时候，我们就真的解脱了。”

我目前的生活观念是这样的。

1. 吃的方面，简单一点、清淡一些，健康就好；
2. 穿的方面，简单一点，干净一些，舒适就好；
3. 住的方面，简单一点，整洁一些，心安就好；
4. 行的方面，简单一点，节能一些，便捷就好；
5. 育的方面，简单一点，内求一些，成长就好；
6. 乐的方面，简单一点，纯粹一些，开心就好；
7. 友的方面，简单一点，精简一些，交心就好；
8. 事的方面，简单一点，取舍一些，享受就好。

这也是我所追求的轻松、简单的生活状态——幸福在内、而非外。

其实越看似越简单、要求越高，反而越不太容易做到，因为都是反着人性在做。这也是为什么有人说“生活中处处是修行”。

切实如此——大道至简、返璞归真才是正道。

简朴的生活，不仅让我们有了更多的时间关注内在精神上的追求、看到自己真正想要的是什么，有了更多时间去学习提升自我、去做自己喜欢的事情。更是可以把节俭下来的钱用作投资，而不再是消费消费再消费。

当我们开始这样想、这样做的时候，就已经算是踏上自由之路了，对吗？

这就是我在一开始所说的那样：

想要达到终极自由，说难也难、说容易也容易。

难的是，可能需要你改变多年形成的根深蒂固的价值观、和消费观。

容易的是，一旦你能有所认同、并下狠心要改变的时候、剩下的就是参考我说的去做，在创富的过程中一并调整自己的消费习惯，那么是很容易实现身心自由的。

对于物质需求来说，我的个人观念是：

创富成功前、节俭，财务自由后、适度，凡事不要走极端。

还记得吗？

我们任何时候都是有选择的！

如果你看不清自己的贪欲、看不到世界的“真相”和“陷阱”，也不能接受“够用就好”、那必然做不到“知足常乐”，结果很可能是——你这一辈子就被困在了永恒的当下。

我能为你做的，就是告诉你我做到的、悟到的一些有用的东西。

反正我是希望你能够早日获得自由，成为更好的自己。

现在，又到了做选择题的时候了——是保持现状？还是给自己一个改变的机会？你自己定。

请记住：

财富的雪球能不能开始滚起来，就看你能不能做到——节流、开源。

课后作业

1. 你认为**限制自己**无法获得自由、让自己**放不下的东西**都是些什么？思考下**这些东西真的**有自己认为的那么重要吗？
2. 接下来的你，**会做出哪些调整**？有的话请把你的计划详细写出来。
3. 大多数人认为——只有先获得金钱自由、先解决物质上的限制，才能获得身体的自由、去做自己喜欢的事。你能看出**这种想法有什么问题吗**？现在的你，是这样认为的吗？可以梳理一下自己对实现自由的想法、以及**接下来要实现自由的做法**，越详细越清晰、越好。
4. 你现在还有哪些疑惑不解的地方？或是对本章内容有不认同的地方？可写出来反馈给果然哥一朋~



(扫码提交本章作业 & 翻阅同学作业)

第八章 传承篇

上节课讲了**独立思考**、**清心寡欲**、**知足常乐**、以及**适度消费**——是我们获得身心自由的关键所在。

也只有做到这些，我们才能从物欲的贪婪中解脱出来，才能拥有更多时间上的自由、把注意力集中在思考人生更重要的东西、做更重要的事上。

比如说：财富的积累、管理、传承，这些都是越早搞明白越好的事。

这节课我们从财富积累的心法——开源节流说起。“节流”是我们当下就可以做的，而“开源”则是后边通过努力才能做到的，所以咱倒过来说。

8.1 开源节流

“节流”的意思：

说的是我们要重视节约金钱“能源”、减少铺张浪费。

节流其实在上节课已经聊了不少，只要“**尽量清心寡欲**”就可以了，把每月结余下来的钱用于让自己增值、让钱生钱。

让自己增值也很简单，该买书买书、该报课报课，不断跟着老师们提高自己的技能、不断开阔自己的思维格局，自己的价值自然就会不断的提高。

还记得之前讲过的吗？钱是我们拿什么换来的？——对！是我们用生命时间换来的。

所以你一定要永远记住：

“**金钱是我们拥有的一种可以用来创造更多价值的能量，并且是可以24小时不休息的替我们赚钱。**

不客气的说，如果你知道了这一点，但却不重视，那么你要么是傻、要么是蠢！

在《金钱篇》里讲过金钱的两种使用方法：

要么用来**消费**，要么用来**投资**。

在创富成功之前，如果可以的话、你必须尽可能的把挣到的钱用作投资，而不是消费。

不管是投资自己的才能提升、还是投资能挣钱的项目，都是正确的用法。

特别注意：还没有学习掌握投资知识之前，建议更多的投资自己的能力提升上，让自己先变得值钱。

只有这样使用金钱能量，才对得起我们对应付出的生命时间，对吗？

“开源”的意思：

说的是要想方设法增多金钱能量流到我们这里。

只有这样，我们在“**减去必要的**”生活消费后，才能有所结余、才能开始积累财产，对吗？

好，这么一解析是不是有点不舍得随便浪费自己的金钱能量了，是不是开始想要增加现金的流入、尽早开始积累呢？

其实只要我们意识到了，方法都是现成的、就等着我们来学习了。

除了提升自己的才能、进而影响到更多的人、因此增加主动收入以外。我们还要重视通过股票投资的方式用钱生钱——这也是这个时代最适合我们普通人增加被动收入的方法。

8.2 股权投资

为什么我会说买股票进行股权投资，是我们普通人最好的投资机会呢？

这是因为在中国有几千万家实名注册的公司，其中只有4000多家做到了成功上市。这说明了什么？

说明了这4000家上市公司是杀出重围的佼佼者、是胜利者、是中国几千万家公司里的超级精英班子，对吗？

不夸张的说，中国最好的商业模式、最挣钱的公司，差不多都在这了。

而且，由于上市公司股票交易的出现，我们手里结余的钱，现在竟然可以借鸡生蛋、用钱生钱了。

简单来说就是：

购买持有了优秀上市公司的股份，就等于是让中国最厉害的精英人才替我们经营公司、为我们效力。而我们躺着啥都不干、就可以坐享其成。

你说，天底下去哪找这么好的事！对吗？

如果现在的你，知道了股票投资的底牌是——买股票就是买公司、做股东、分利润。但你却对触手可及的赚钱机会视而不见，那只能说你是一个睁眼瞎？对吗？说的难听一点是想让你意识到这个问题，没有别的意思。

股票投资的好处还不仅如此。

我们可以在4000多家上市公司里优中选优，只做各个行业中的优质企业、龙头企业的股东。（哪怕只买了某公司100股的股票，也是这家公司的小股东，每年也能得到应有的分红。）

比如说：

你喜欢喝酒，感觉茅台很牛、完全是供不应求，公司简直就是一台印钞机。那你就“择机”买它的股票、做它的股东，坐收茅台公司的经营成果。

你喜欢吃肉，感觉双汇最牛，家家户户每天都要吃猪肉。那你就“择机”买它的股票、做它的股东，坐收双汇公司经营成果。

股票投资还有很多显而易见的好处：

比如：

- 可以把我们的时间解放出来，从靠主动工作收入、变成投资产生的被动收入，因此有了更多时间做自己喜欢的事。
- 可以快速转移资金，从一个经营开始转下的公司、快速转移到另一家经营向上的公司。
- 可以通过资产的合理配置，不仅能有效降低资金的安全、更能使得投资收益稳定的持续增长。

因此我们很清晰的明白了一个事情，那就是：

“股票投资——不仅是达到金钱自由的必经之路，更是富人们管理资产的重要方式、财富传承最好的载体。”

不夸张的说，如果股票投资存在，那么这将是一个“永生行业”。

而对我们唯一的要求就是：**学习看懂一家公司即可**。（虽然不容易，但也没那么难）

你现在是不是心里面在犯嘀咕呢？有着不少的疑惑？感觉买股票不就是炒股吗？周围的人都在赔钱啊，这玩意真的靠谱吗？

我如实的、负责的告诉你：

在股市挣不到钱的，绝大多数都是“没搞清楚股票是什么”的人；是没有正儿八经学习过正统投资知识的人、更是没有经得住贪婪诱惑的人；入场买股票带的是“赌博的心”，那结果必然是“赔钱的相”了。

如果一个人完全不知道自己究竟在买什么？为什么要买的时候，而轻易下注、下重注，就是赌博。

投资是一门手艺，是需要懂的投资之道、以及长期学习和实践才能掌握的赚钱技术。

只要我们坚定走投资正道，不投机倒把瞎买瞎卖，赔钱其实也挺不容易的，长期来看只不过是赚多赚少的区别而已。

在后面的成长营里，我会陪伴大家学习优质的投资知识，一起打磨我们股票投资这项赚钱技能。

接下来再看3组数据，感受下复利的威力。

8.3 神奇复利

	5%	15%	26%		5%	15%	26%		5%	15%	26%
0	1.00	1.00	1.00	增投 1	1.00	1.00	1.00	提取 20%	1.00	1	1
1年	1.05	1.15	1.26	增投 2	2.05	2.15	2.20	提取 20%	0.90	0.95	1.06
2年	1.10	1.32	1.59	增投 3	3.15	3.47	3.64	提取 20%	0.79	0.89	1.14
3年	1.16	1.52	2.00	增投 4	4.31	4.99	5.37	提取 20%	0.67	0.83	1.23
4年	1.22	1.75	2.52	增投 5	5.53	6.74	7.44	提取 20%	0.54	0.75	1.35
5年	1.28	2.01	3.18	增投 6	6.80	8.75	9.93	提取 20%	0.39	0.66	1.50
6年	1.34	2.31	4.00	增投 7	8.14	11.07	12.92	提取 20%	0.23	0.56	1.69
7年	1.41	2.66	5.04	增投 8	9.55	13.73	16.50	提取 20%	0.05	0.45	1.93
8年	1.48	3.06	6.35	增投 9	11.03	16.79	20.80	提取 20%	-0.14	0.31	2.24
9年	1.55	3.52	8.00	增投 10	12.58	20.30	25.96	提取 20%	-0.36	0.16	2.62
10年	1.63	4.05	10.09	增投 11	14.21	24.35	32.15	提取 20%	-0.59	-0.02	3.10
11年	1.71	4.65	12.71	增投 12	15.92	29.00	39.58				
12年	1.80	5.35	16.01	增投 13	17.71	34.35	48.50				
13年	1.89	6.15	20.18	增投 14	19.60	40.50	59.20				
14年	1.98	7.08	25.42	增投 15	21.58	47.58	72.04				
15年	2.08	8.14	32.03	增投 16	23.66	55.72	87.44				
16年	2.18	9.36	40.36	增投 17	25.84	65.08	105.93				
17年	2.29	10.76	50.85	增投 18	28.13	75.84	128.12				
18年	2.41	12.38	64.07	增投 19	30.54	88.21	154.74				
19年	2.53	14.23	80.73	增投 20	33.07	102.44	186.69				
20年	2.65	16.37	101.72	增投 21	35.72	118.81	225.03				

表格的第一列是投资的时长，第一行是投资年复合收益率（“利滚利”模式）。

5% 是银行理财产品的收益率，15% 是我们普通人稍加学习就有机会达到的收益率，26% 是专业投资者的收益率（只要我们方法对也是有机会达到了）。

我们先看第1组数据：单笔投资

如果投资水平能达到年化复合收益率是 26% 的话，10年后本金将会翻10倍。

如果我们只是把钱买成 5% 收益率的银行理财产品，投资20年的收益率为2.65倍。对于专业投资者来说只需要4年就达到了。即使收益率只有15%，也可以提前13年达到。

这也说明了一个事实——投资能力越强，资金翻倍速度越快。

别人买银行理财产品需要15年才能资金翻倍，而学习股票投资、只需要达到15%的投资回报水平，只用5年就可以翻倍了。进而再精进一大大步达到26%、则只需要3年就可以翻倍。

我们接着看第2组数据：定期追加

在第一组数据基础上，每年增加一个单位的投资金额，比如说第一年投资了10000元，第二年、第三年.....每年都增投10000元，数据就会变成这个样子。

同样是 26% 的年化收益率，第一组数据需要10年才能达到10倍、而在第二组数据里第5年就达到了10倍，等于缩短了5年时间。

这就是我之前为啥强烈建议你“开源节流”的目的！

必须让自己每年都有工作结余的钱增加投资，如果不这么做，你很可能在欲望的驱使下成为一个月光族，达到财务自由的目标将会被成倍的拉长、甚至遥遥无期。

仔细看看第一和第二组数据吧，同样是每年投资10000元的情况下：（四舍五入）

- 5%年复合收益率——在20年后增值3倍。每年定投1次、增值36倍。
- 15%年复合收益率——在20年后增值16倍。每年定投1次、增值119倍。
- 26%年复合收益率——在20年后增值102倍。每年定投1次、增值225倍。

这就是“复利效应”结合持续增加本金的神奇魔力，不管你知不知道、信不信、利不利用，它就是在那默默的发挥着作用，被那些拥有财富思维的人所运用。

我们接着看第3组数据：定期取出

如果你投资了一笔钱，不仅不能每年追加资金，反而还要把投资收益中的一部分取出来花掉，比如说你每年要取出来20%拿去消费。

那么结果就会变成：

- 5%年复合收益率——在7年后变成穷光蛋。
- 15%年复合收益率——在10年后变成穷光蛋。
- 26%年复合收益率——本来3年就能翻倍，结果要在7年后才能翻倍，更何况这还要有着专业的投资水平才能达到呢。

现在啥感觉？

为了早日实现财务自由的目标，你要不要听我的——平时尽可能的清心寡欲、节源开流、积累本金？要不要 **尽早开始** 学习投资股票？

你还敢有那种“存一大笔钱就能安枕无忧”的幻想吗？哪怕能有一个不错的投资收益，但早晚也会变成坐吃山空。

毕竟数字是不会骗人的，对吗？

说真的，投资这件事越早重视、越早学习、越早开始——越好。因为**在复利效应的影响下，越是到后面、资金翻倍的速度越快。**

比如说，**26%**的年复合收益率：

刚开始要3年才能翻倍（1到2），接着到第5年翻倍（2-3），紧接着第6年翻倍（3-4）、第7年再翻倍、往后翻倍的速度越来越快、倍数越来越多。

相信看到这里的你，应该能充分感受到“股票投资”在“时间复利”加持下的、对于实现财富的积累、管理的重要性了。

接着那就再聊聊我对财富传承的一点感悟。

8.4 财富传承

当我们通过不断学习提升自身能力，努力创造价值、为更多人提供帮助和服务、终于财富成功达到了财务自由的状态。

这时我们积累了一笔让我们能够衣食无忧的资金，然后又学会了通过股票投资的形式进行资金的管理和增值。

进而又会出现一个新的课题，那就是财富传承的问题。

从古至今一直都是“打江山容易守江山难、创富容易守富难”。创富，是自己努力就可以了。但要守住财富，却要靠子孙后代们的努力才行，如果缺乏教育上的认知和方法，结果往往就失控了。

所以中国才会有句老话：**富不过三代**。

这又回到了我们之前讲的“相由心生”，如果子女后代拥有的不是“富人之心，而是穷人之、是反财富之心，那么他所继承的财产必然会离开他、被他败完、直到变成一个破落户。

导致这种现象的出现，其实也很好理解：

往往第一代创业家们基于一些“内在或外在因素的驱动”、而使得他们变得积极进取，创造财富成为他的追求，也暗合了“富人之心”，所以才会逐渐变得富裕。

而第2、3代后辈，往往因为有了父辈们在金钱上的大力支持和给予、而过着舒适享乐的生活。在糖罐子里泡大的人、是很容易失去了奋斗的意愿和动力，吃喝玩乐成了生活中最大享受和追求，这又暗合了穷人之、心。

在这种舒适懒散的生活状态下，把家产逐渐败完也是必然的。

而这背后的原因，正是父母不知道把最好的“财富思维”和富人之心传给孩子，反而把孩子娇惯成了“穷人之、心”。在这个物欲加上快节奏时代，别说富三代、能维持30年都难。

这也是为什么我们会看到有些富二代、拆二代们。住大别墅、开豪车、买各种奢侈品、过着各种奢靡的生活。不仅如此，在没事找事的砸钱乱投资.....有多少金钱能量也经不起这样抛洒的。

推荐看一部电影《活着》，看看葛大爷演的富贵和他爹、是怎么把他爷留下来的家产给败完的。

所以说，**财富传承的核心在于——心**，也就是在前面章节讲过的“富人之心”。

如何培养孩子后代也能够拥有富人之心、拥有财富思维，这自然也成了财富传承的聚焦点。

而在规划传承之前、更为重要的是：**自己要先做到、先成为一个活榜样**。

进而才有机会把自己是如何“逆袭”的品质和能力传给孩子，让他们拥有承接财富的能力和德行，一代一代的传承下去。

这才是我们作为父辈、作为祖辈对后人真正的福泽。

而不是很傻很天真的给孩子留下一堆他毫无能力驾驭的“金钱能量”，这样很可能无意中把孩子给荒废了。

还是古人总结的好啊。

“

道德传家，十代以上，耕读传家次之，诗书传家又次之，富贵传家，不过三代。

道，就是说我们做事要符合天道运行规律，也就是要做利益天下苍生的事情。而德说的是我们做人的品德，也就是要与人为善、广结善缘。

只有这样，我们每个人的家庭、乃至未来的家族，才能长久的兴旺下去。

这也是我本人在不断学习和实践的东西，本书内容也是基于过往的经历和感悟总结，只为结缘志同道合的你、今后一起携手前行。

让精神文化断层的家族从我们这一代开始，自己做祖宗。

(全文完)

课后作业

1. 看完本篇关于“财富的积累、管理和传承”后，此刻你有什么样的**感受和想法**？可以详细的写出来。
2. 若是你很认同一朋的家族传承观念，那么接下来——**你会为自己的家庭、乃至于家族的崛起做些什么**？凡事有舍才有得，你愿意为实现这一伟大目标而心甘情愿的**放弃些什么**？
3. 你对本章内容哪些疑惑不解的地方？或是对本章内容有不认同的地方？可写出来反馈给果然哥一朋。



(扫码提交本章作业 & 翻阅同学作业)

终极复盘

回顾所有章节内容，请详细为自己做一次财富思维上的学习梳理总结。

1. 从这本《财富思维觉醒》书中得到的**收获或启发**都有哪些？（如果竟然没有任何明显的收获或启发，你认为原因是什么？）
2. 对比之前，自己的**思维认知上**都发生了哪些变化？已经在生活、工作中**做出改变的地方**有哪些？（如果竟然没有做出任何改变，你认为**阻碍你落地行动**的最大原因是什么？）
3. 请根据对本书内容的所思所想、结合自己目前的生活工作状态，为自己制定一份**切实可行的「财富人生」的落地方案**吧，这也是你**接下来要做出**调整、改变、积累、一步步向前不断推进的路书。

（如果到现在的你，还是迷茫不知所措。那么强烈建议你加入我们的「千富成长营」——浸泡在我们的圈子里去耳染目濡别人是怎么想、怎么做的。当自己没有梦想、没有方向、没有动力的时候，最有效的改变方法是——直接复制别人的，先跑起来再说！）

4. 如果这本书“化身成一个人”站在你的面前，现在你最想对他说些什么？
5. 目前你**还有哪些需求**——需要被支持、被满足？
6. 现在让你对果然哥一朋**提出请求、或建议**的话，你最想提些什么？
7. 你**内心**还有其他想说的话吗？什么都可以说~



（扫码提交复盘作业 & 翻阅同学作业）

一切刚刚开始

一路走到这里，是不是认为“**啊，终于学完了、终于结束了**”？

如果你这么想，那就大错特错了。如果你是一个立志要创富、要自由、要彻底摆脱平庸的人生，那么你就不能再想以前一样，事情只做一半。

此刻，真的不过是——刚刚开始而已！

还记得吗？学习任何事情都是由“**学和习**”构成。学习创富这件事情当然也不例外。

现在的你，不过是暂时先把书里的“财富思维”学完了、完成了前半部分而已！

接下来才是重头戏，你需要继续：

学着让自己的心静下来，没事的时候就琢磨之前学过的内容。然后要求自己去落地做出来，直到自己平日里的想法和做法，都是符合“富人之心”的。

而且在这个过程中，你务必：

- 要把自己训练成一个“对很多人都有可利用价值”的人；
- 并且有着至少一个可以持续很多年都被人需要、被人喜欢、被人支持和能够重复购买的商品；
- 直到最终为自己打造出一个自动赚钱机器，成为那个拥有“真正财产”的人。

其实《财富思维觉醒》不仅仅是一本书，它更是一个人创富的起点、一个平民创富社群的开始。

做为一个“过来人”，我很清楚的知道：

1. 我没办法给出一个或几个适合所有人的创业项目，毕竟人的个体差异是很大的。
2. 我看到很多人、甚至大多数人，连这极为精简的8节课都学不完就虎头蛇尾的放弃了。
3. 我知道让一个人仅靠着自己的力量去改变根深蒂固的思维模式、以及做事习惯是很艰难的。

然而，我依然期望这本书能够让你的财富思维得以快速的觉醒和提升。

所谓“法无定法”，只有我们有了好的“心法”，技法才能得以有效施展。犹如电视剧《天道》中有说：**有道无术、术尚可求。有术无道、止于术。**

虽然我很有自知之明的知道、自己的认知和能力都很有限，但我依然想要分享给你的是——我认为是“道”的部分。

同时，为了避免我自己在做这件事上出现“虎头蛇尾”、也为了能够实现我七年后的目标。

今后我会至少用3年时间，以身作则的为你起到一个“班委”的作用，在今后的日子里持续的助你打通思维盲点、解决创富过程中的难题、陪你一路勇往直前。

现在，我真诚的邀请你加入我们的「**千富成长营**」社群，和我们一起更好的成长、落地，直到我们都能成为一个睿智的人，进而拥有自由自在、富而喜悦的人生。

心愿如此~



在接下来的日子里，我会持续在社群内分享我对创富、投资、两性、亲子、传承、修行等方面的学习感悟，相信能够给到你更多的帮助和启发。

说真的，当我们这个社群里每个人的能力越来越大、价值越来越高的时候，是可以一起做有很多好玩的事情呢。

让我们永远相信，美好的事情——即将发生！

你远方的朋友 | 一朋

写于郑州 2021年12月

部分读者书评

Bason:

这是我看到过最接地气、最实用的财富课，从未见过这样的财富教材，它会告诉我们最底层的财富逻辑和规律，通过提问启发的方式让我找到人生的创富方向。并如何一步步做到财富自由。学习过后，我对的财富认知被重建，生活和工作更有方向感，学习上更有针对性，现在感觉人比之前更更加的自信和快乐，这本书真正改变了我。

小春:

这本书是普通人实现财务自由的心法，一语中的、直击本质，刷新了我对财富的认知。特别是看到书中对“财”和“赚”这两个字的解析，觉得真是妙啊。当我用心的学习完整书内容、以及完成了相应的财富思考作业之后，我很清晰的知道了接下来我应该怎么做才能实现财务自由，并且我的行动力明显的变强，我开始享受这种积极向上实现梦想的感觉。

bupengfei

读完这本书，感觉自己是真的是被唤醒了。我想大多数人没有认真了解过财富，我们每天忙忙碌碌到底在追求什么，是房子、车子还是票子？原来我也是这么想的，我们每天谈论的不也都是这些吗，所以跟大家一样，就知道工作尽量多挣点钱，这样我就可以购买自己想要的东西了。拥有越多就说明我拥有更多的财富。没曾想这些并不算真正的财富，同时它也不是我们内心真正想要的。书中会告诉我们什么是“真正的财富”，怎么去创造获取财富，利用财富来为我们服务，并且能让我们这颗“富人心”世代相传。如果有朋友拿到这本书建议一定要在安静的环境下阅读，不要让其他事打扰自己的思绪，我相信你一定会有相见恨晚的感觉。来自一个草根读后感。

我要钱养媳妇儿

这套课程就像一位良师，把我这个渴望金钱的普通人带到了通往财富之路的路上，为我指引了方向。道理人人都懂，道理人人都会说，【知道了这个道理立马去做】是我最大的收获，永远做一个行动派。这套课程教会了我获取财富最重要的思维，同时也为我构架了一套完善的财务体系。得到只是一个开始，学会传承才能永世同存。《财富思维觉醒》大道至简，精简务实，通俗易懂，师傅领进门，修行靠个人。

HL后浪

这本书是我读过最贴合大众和实际的，可以让素人轻松的学习入门，循序渐进的教会了我们财富思维。每节课程学习完后，再去做课后作业就会发现自己的财富知识和思维是那么的浅显和短见。这本书让我知道了自己的问题所在，同时也让我知道该怎么去改变和行动起来，而不是停留在书面上不能付诸行动。

唯一

该书作者由问题带动读者的思考，进而让读者带着问题阅读本书的所有核心章节，本书共有八课，可以感受到作者是结合自身经历：从意外的成功到注定的失败，通过后续的反思、学习、实干、升华、继续学习等正向思维+良性循环一直到做成自己的品牌。

作者通过自身实践得来的宝贵的“贝才”富，很真诚的带领读者，先从思维上去认识何为真正的财富以及正确的思维是什么，进而去领会穷人与富人之间底层区别在哪里，再者走近钱的世界。

作者在前三课带领我们读者系统的去感知：如何正确的认知财富，如何的让我们的财富思维觉醒，深深的触动一个人的内心，从而达到了真正的带动读者结合自身去思考。

有了这三课做基础，作者再进一步的从思维带领读者一起走向，如何落地执行的环节，直到最后的传承篇。一环扣一环，由深到浅，激起改变之心，很是受用！

在这里我想给后来读者朋友的建议：一定要静下心来去研读，同时好好完成课前、课后作业，记录自己的疑惑和问题，然后和作者深度沟通，这样能更好的提升自己 and 解决自己的疑惑甚至是对课程的质疑。

所谓先相信，再质问，从而学以致用！感恩作者的大爱，让我及时的在弯道上修正了回来，真心的感谢！

汤陈针推：

果然哥的财富思维觉醒课程不是像坊间某些财富类书籍一样，罗列一大堆的专业名词术语，让读者似觉高深，实却难有收获。这本书是果然哥自身财富人生的精辟总结和心法的无保留输出，是果然哥的“财色双修·助人渡己”大愿的具体体现。受其宏愿感召，得以首批加入学习，幸矣！

学习果然哥的财富思维觉醒课的过程，对于我来讲，就是一个不断冲击、突破自身思维桎梏，从而建立正确的财富思维的过程。在接受了果然哥的财富思维-富人思维训练后，反思自己以前的所做所为，看看周围人的所作所为，大多悖其自而行，穷人思维比比皆是，穷人无处不在，既使暂时拥有很多金钱，能富贵传家，也很少过得了三代，追问是什么原因的时候，大多说不出个所以然来，答案但能够在这财富思维觉醒课中找到！

学完这套课程，我找到了我的定位，重启我的专业跟师精进之旅。我的专业老师，年入数百万，弟子遍天下，专业界元老、伟人，是我财务自由之路上闪耀着熠熠生辉的榜样，坚持循着他的路子走，年入百万也应该能在不长的时间内可能达到。

拥有富人思维，做好人生定位，向榜样看齐，精进，努力下去，对于每一个人来讲，实现自己的财务自由都不会那么遥不可及的呀。

果然哥这套财富思维觉醒课并不是给我们什么详实具体的技法，它的核心在于给予了我们思维的启发，锻炼的是我们对金钱、对财富、对事业、对人生的深入思考能力，每课之后的作业都是触发灵魂之问。

思维觉醒之后，技法因人而化。他给予的不是鱼，而是渔鱼之渔。他的八大篇：财富篇，富人篇，金钱篇，定位篇，作品篇，品牌篇，自由篇，传承篇，环环相扣，篇篇精

彩，有缘读之，自能体味，受其度之，财务自由可期。

问问自己：独立思考，清心寡欲，知足常乐，适度消费，正确投资做到了吗？没做到或没完全做到，请上课，请认真上课做作业加行动，书中自有黄金屋，说的应该就是他！

小落：

财富思维觉醒，这本书的内容和设计非常的独特，它是从一个引子开始，逐步的发掘每个人对于财富的认识与认知，每个人读它都会有不同的收获。它的核心不是内容，而是布置的财富作业，只有认真的思考，不断的刷新自我才能完成。而且最为巧妙的是每节课的循序渐进又留有悬念，这节课的疑惑大概率可以从下节课找到答案，通读到最后一刻你会有种豁然开朗的感觉，其实到了最后财富的密码就像我在自己手中，干与不干、想与不想，缺的只剩下自己对于财富对于未来的决心与勇气。

期待中

对这本书的评价非常好，超越了自己已有认知，原来财富的快速积累，是从赚钱所获得的，而挣钱的速度却很缓慢，而且很耽误自己的时间。因为，挣是靠自己主动获取，以出卖自己的劳动时间来获取报酬，这点就非常的限制你，对你的身体、年龄都有很高的要求。而“财”，可以分解为“才”加“贝”要的也就是钱生钱，“才”是要提升自我的技能、才能、道德、品性等等。

所以，“财”富的积累，前提要摆脱穷人之心，打造属于自己的富人之心、卓越者之心，这也是对现在的我、以及以后都有着深远的影响，未来也将收获甚大。产生的影响以及以后的改变，开阔了自己固有的思维，不再墨守成规的按部上班。要积极打造属于自己的富人之心和卓越者之心。学习对大众、对社会、对国家有用的能力以及未来百年仍有影响的技能。同时，还要磨炼自身的心性，加强自身建设。在内心上要淡然，修身养性。先修心，后修身。让自己能随时随刻地保持昂扬的斗志，坚定不移地打造属于自己的富人之心和卓越者之心，积累满满地正能量。

最后，通过系统的学习，对自身的财富有所认知，通过相对应的技巧来达到自己财富增值、积累的目的。同时，对财富的获取也要牢记这点，君子爱财，取之有道。千万不能违背社会意愿取的不义之财，做个对国家，对社会，对家庭，对团队有用的人。

潮嘉：

差不多的条件起步，我们都在勤奋学习、努力工作，可为什么有的人短短几年就能获得可观收入、甚至达到一辈子衣食无忧。而有的人却始终碌碌无为、口袋空空、甚至负债累累？又或者是拥有客观的财富之后却依然焦虑烦躁不堪、身心都处于憔悴的状态？

通过学习这本书里的内容后，我找到了答案，原来这一切问题根源在于：

缺乏一个正确、系统的财富思维！如果我们做人做事的底层思维错了，就等于是方向走错了、走偏了，那么付出再多的努力也可能是白费力气。

这本书是从道的层面入手，从财产、富人、金钱、定位、作品、品牌、自由、传承八大篇章详细的讲述了正确的财富思维、获取财富的方法路径，以及财富的有效管理和传

承。

当认真看过此书后就会发现，即便我们现在起点不高、也不具备什么突出的能力，但只要坚定的按照这本书教的心法和方向去持续行动，我相信是绝对可以达到财务自由的。

这是一本不可多得的适合普通人学习的创富之书。

薛丰：

首先非常感谢果然哥，给我们提供这样的一个进行学习和交流的平台。在学完八章财富内容后，真心是获益匪浅，受益良多。

从心力，富人之心，定位，作品，品牌等一条大的主脉络介绍，让我把以前零碎学习的知识理论能够系统的串联起来，从来对财务和自由的认识更加深刻。

对于我日常的改变是：

一、心态的改变：

在生活和工作上做一件事情，有时候遇到困惑或者问题，我一想嘿嘿，富人之心不到位。

二、习惯的转变：

1. 因为工作相对轻松，以前工作外就喜欢微信和别人闲聊，浪费时间哈，现在认识到时间的珍贵，抓紧充实自己。对于闲聊的频次明显低很多。
2. 还有以前对买东西没有约束，想买什么就买什么，现在买之前，想一想“清心寡欲”其实有很多东西是没必要买的，就默默放弃购买的冲动。

三、意识的渐变：

其实以前的工作状态就是做一天和尚撞一天钟的心态，“独立思考”这句话深深记得我脑海里，我现在开始慢慢转动脑袋了，开始思考。不过这个思想、意识上要有过程，从来慢慢形成习惯。

四、行动的质变：

这点主要受益于作品篇，其实我领导也让有时间去写写关于自己的东西，其实当时是不认可的，我一个理科生写作非我所擅长，但是学了作品篇，才我真正认识到，作品的重要性，最近在准备材料，准备开始落笔先动起来。

其实我觉得现在的社会，很多人学习能力都在退化，包括我。因为参加工作后，主动去学习点东西真的太难得了，所以这次果然哥推出这次财富课学习后，我也是积极响应，

去学习。

主要一是非常信任果然哥，二是自己也想要改变。所以再次非常感谢果然哥无私的分
享，我会继续坚持紧跟果然哥步伐，学下去，加油，大家一起努力！

波波：

如果你对于未来迷茫，没有梦想，但又不甘心过着当下的生活，想要实现财务自由！这
本书你一定要看，它将会给你的人生指引一条非常明亮的道路。记得一定要一字一句去
看，切记！一步一步去做，去执行，相信你我最终都将获得真正的身心自由！

wx18970945720

我认为这本最有价值的是，为尚未实现财务自由的人打开了一扇窗，照亮了一条通向致
富之路。学习后我最大的收获是找到了探索真正的自我之路；找到了一条财富自由之
路。可能之前对财务方面了解太少。对我产生的影响在于渐渐明白自己真正需要什么，
接下来我要努力做到开源节流、用心为自己的人生方向做出计划，并努力做到，加油！



欢迎扫码

为果然哥一朋写点书评哈~

感恩相遇相伴

我的世界因你而改变，不再平凡

让我们一起走过，生命中那些坎坷的旅程

穿越现实的梦想永不停歇

你远方的朋友 一朋

免费分享，助人渡己。

欢迎转发，广结善缘。

善愿必成，功不唐捐。